



★中国担当営業★拡大するスマホ広告市場×中華圏市場で成長したい【グローバルセールス】募集!

自ら市場を創りたい方におすすめ、中国大手企業を担当いただきます。

募集職種

採用企業名

株式会社 CyberZ

求人ID

941356

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

勤務形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 渋谷区

最寄駅

山手線、 渋谷駅

給与

350万円～経験考慮の上、応相談

更新日

2020年01月21日 00:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し (英語使用比率: 全く使わない)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

中国語: 北京語 - ネイティブ

中国語ネイティブレベルであれば問題ないです。(広東語、その他)

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

海外(※1)のお客様に対して、ニーズに合ったコミュニケーション戦略やプロモーションプランニング、効果検証までクライアント(※2)企業のスマートフォン戦略・マーケティング活動をトータルにプランニングします。クライアントごと、もしくはクライアントのサービスごとに担当します。

一般的な「営業」ではなく、業界最先端のクライアントの「パートナー」として動いていくため業界を創っていったる感覚を味わうことができます。

国内と海外の架け橋(※3)になり、やりがいを持てるポジションでもあります。

また、アカウントプランナーは、1人で動くのではなく、コンサルタント・デザイナー・ディレクターとチームを組み、最適な広告メディアの選定、広告企画・運用、効果検証、プロモーション実施時期などを提案します。

※1:海外のお客様(アメリカ、韓国、台湾、中国等)を担当していただくこともございます。

※2:クライアントの業種は、国内・海外のゲーム、メディアサービス等、多岐にわたります。

※3:海外出張が月に1回以上ございます。(エリア:北京・上海・広州)

また、国内のクライアントの中国進出もサポートするポジションでもあります。

スキル・資格

1. 法人営業経験をお持ちである方(もしくはIT業界、マーケ経験)
2. 中国ネイティブレベルの方
3. 日本語レベル(日本企業にお勤めもしくはN1)
4. 戦略立案を自らし、クライアント課題解決のための提案が可能、コンサル営業ができる方

会社説明

スマートフォン市場の新しい価値を創り出し、可能性を広げていく。

常に進化するスマートフォン市場で、顧客が求めるニーズをいち早く見つけ、新しい仕組みを生み出し続けることで、スマートフォン市場の未来を広げていきます。

2009年に設立された当社は、国内におけるスマートフォン広告のマーケティング事業を基軸に、アドテクノロジー事業、サンフランシスコ・韓国・台湾に拠点を設立し海外事業を展開してきました。そして2016年には、ゲーム動画配信プラットフォーム「OPENREC.tv」やe-Sportsなどの新規事業へ本格的に挑戦してまいります。

24時間いつでも身近にあるスマートフォンは、どのビジネス領域においても欠かせないチャネルになりつつあります。したがってこれからは、スマートフォン単体でサービスが完結することはなく、とりまく様々なデバイス・チャネルとの連携が行われダイナミックな経済圏が構築されていくことが予想されます。

当社は「スマホ市場に変革を起こし続け、世界経済を元気にする」という企業理念のもと、常に新しいサービスを創造する挑戦を行い、日本と全世界の橋渡しをする企業として皆さまのお役に立てる存在を目指します。今後とも一層のご理解、ご支援を賜りますようお願い申し上げます。

代表取締役社長
山内 隆裕
