



デジタルマーケティング / Digital Marketing Account Manager

当社代表はフランス国籍 海外企業の日本市場開拓をサポートしている急成長企業です★

募集職種

採用企業名

ネクストレベルジャパン株式会社

求人ID

924106

部署名

デジタルマーケティング

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

(ほぼ)全員日本人

勤務形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

千代田線、 乃木坂駅

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2019年07月10日 09:43

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

短大卒: 準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

ネクストレベルジャパンは、日本のビジネスチャンスを最大にしたいと望む外資系企業に対し、販路紹介、拡大から、デジタルマーケティングまで幅広いサービスを提供しています。

今回弊社が担当しているクライアント(ヨーロッパのアパレルブランド、グローバルテック系企業など)のために、デジタルマーケティング(グーグル広告・Yahoo!プロモーション広告、リターゲティング、フェイスブック、ソーシャルメディア、アマゾン等)のアカウントストラテジストとしてご活躍いただける方を募集いたします。

幅広い需要案件がありますので、SEMだけではなく、SEO、アナリティクス、ビデオ、DSP、タブローなどのレポートツールのご経験をお持ちの方は歓迎いたします。

【具体的な業務】

- ・クライアント(アパレル、またはテック系)のオンライン戦略をヒアリングした上で、クライアントのGoogle広告、ヤフー広告等のアカウント運用や、クライアントとのコミュニケーション、最適化、レポート等(アナリティクス等を活用)の業務が発生します。
- ・eメール、商談、ミーティングの時は、英語の読み書きが必要となる場合があります。

【注目ポイント】

- ・グローバルブランドなど、有名大手クライアントの日本におけるデジタルマーケティング担当、そのブランドの日本でのデジタル戦略の責任を持つこととなります。
- ・担当クライアント中一社は日経トレンディが「選んだ」2019年ヒット予測!
- ・海外クライアントの本社、日本支社のマーケティング責任者とのやり取りは英語を活用するチャンスがあります(ミーティング、スカイプ、メール)。
- ・オフィスは、緑が豊かな青山一丁目にあります。

In this Digital Marketing role, you will be supporting digital marketing operation of Consumer (apparel, Consumer Electronics or other) and Professional brand accounts, most of which already locally present and successful in Japan. For these Clients, you will endeavor to maximize your Clients' businesses in Japan, by proposing and applying the right optimization strategies on Google, Yahoo!, Facebook and other media (no need to have experience on each media).

To your foreign Clients you shall act as their local digital marketing support in Japan. You shall act promptly to implement the local digital marketing tasks. You shall report to your Client(s) every relevant meeting and endeavor to give maximum visibility to your Client(s) in order to build a strong and productive long-term partnership.

スキル・資格

【必須条件】

- ・デジタルマーケティング広告(リスティング広告(SEM)/ソーシャルメディア等)の経験、又は興味をお持ちの方
- ・言われることをやるだけではなく、自律的で、判断力を持って行動できる方。

【歓迎条件】

- ・自立性が高く、柔軟に行動できる方。
- ・SEM代理店 / エージェンシーの経験
- ・デジタルマーケティングのアカウントマネジメント、又は営業経験
- ・消費者用の文言校正、ブルーフリーディング
- ・アナリティクスの知識
- ・アカウントプランニングの経験
- ・営業の経験
- ・外資系企業における環境での勤務経験

会社説明

ネクストレベルジャパンは、日本のビジネスチャンスを最大にしたいと望む外資系企業に対し、販路紹介、拡大から、業務提携プロジェクト管理、又はデジタルマーケティングまで幅広いサービスを提供しています。ネクストレベルはまだ小さい会社ですが、日本市場への参入で急成長を見せています。

■ デジタルマーケティング

オンラインストアの収益を最大化するための SEM の専門知識が必要であったり、ブランド認知度を高めるソーシャルマーケティング戦略が必要であれば、クライアント様のオンラインマーケティング専門担当者によるサポートを受けることができます。また、グローバルな一貫性を維持するため Google の元社員 (SEM, Google Analytics の専門家) で構成された世界的な企業とのパートナー契約を行なっております。このようなユニークな専門家集団とのネットワークを持っていることで、クライアント様のいかなるオンラインマーケティングの課題にも対応することが可能です。

■ セールス開拓

セールス開拓事業では、主にデジタルヘルス、ビジネスソフトウェアや家電製品の分野を強みとしています。

ネクストレベルは、より良いサービスを日本のクライアントに提供したいと望む企業 (主に外国企業) 向けに代理業務から流通経路開発、現地プロジェクトコーディネーション、デジタルマーケティングまで幅広いサービスを提供します。