



既存営業:コンサルタント

募集職種

人材紹介会社

ソルバーネットワーク株式会社

採用企業名

人材総合支援サービス会社

求人ID

897830

部署名

人材戦略コンサルティング第一事業部

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

勤務形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

給与

450万円 ~ 800万円

勤務時間

8:30~17:30(残業あり):月平均29時間)

休日・休暇

年間休日131日以上土・日、祝日、年末年始休暇、夏季休暇等会社で定める日、有給休暇、特別休暇、産前産後休暇、育児介護休暇

更新日

2019年05月15日 17:16

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

配属先:人材戦略コンサルティング第一事業部

【業務概要】

- ・中小企業(従業員数300名以下の企業)を中心に人材育成支援を行います。
アプローチする先は、企業の経営者、もしくは人事責任者。
企業の経営課題をヒアリングする中で、潜在的なニーズを顕在化させ、適切なソリューションを提供していただきます。中小企業にとって、なくてはならない人材育成のプロフェッショナルとしての活躍を期待します。

【業務詳細】下記の2つの業務をお任せします。

1: 中小企業向け既存営業

- ・人材育成のプロフェッショナルとして、クライアントの経営課題を深く理解し、ゴールを見定め、解決策を提案し、導入支援を行います。
- ▼ご自身が担当する企業へコンタクト(訪問、電話、メール)
- ▼経営課題のヒアリング(そこから紐づく人材育成の課題の把握)
- ▼ヒアリングに基づいた人材育成サービスの提案・顧客折衝
- ▼サービス・プログラムの導入/クライアントの人材育成体系(主に研修体系)の構築と運用支援
- ▼定期的な研修効果測定、実施後フォロー
- ▼120社から180社の既存クライアントの担当
(既存クライアントは、情報通信業、卸・小売・サービス業、製造業、広告・専門サービス業の4つの領域から1つをご担当いただきます。)

2: 研修講師

- ・300種類以上にわたる公開型研修の講師を担当します。講師として登壇することによって、体系化された経営テーマを学ぶことができ、人材育成のプロフェッショナルとしての知識/経験の幅が広がります。
また自分自身の提案力の向上や研修講師スキルも非常に養われます。
下記のフローで、1テーマずつデビューしていただきます。
- ▼研修テーマの選定
- ▼事前準備(該当テーマに関する複数の書籍を読む、人材育成に関する社内テストを初めとした学習、研修テキストの読み込み)
- ▼プレチェック(責任者に対する講師のロープレ、責任者からのFB)

【仕事のやりがい、魅力】

- ・営業だけでなく研修講師として登壇することで、人材が育成される場に立ち合い、人材育成を実感として味わうことができ、人材育成のプロフェッショナルに成長することができます。
- ・事業部内セッションや勉強会、社内図書館等、充実した社内人材育成の仕組み、制度があり、成長を支援する環境が整っています。

スキル・資格

『必須』以下のスキル、経験をすべてお持ちの方

- ・社会人経験3年以上
- ・無形商材の個人営業(富裕層向け)経験
もしくは、法人営業経験(無形・有形問わず)いずれか3年以上

『尚可』以下の経験がある方歓迎

- ・企業の経営者、もしくは人事責任者との折衝経験
- ・PGやSE等の開発経験
- ・製造業での経験
- ・店舗マネジメントや店舗運営経験

【期待する人物像】

- ・「人材育成」に携わることを、仕事軸(転職軸)にお持ちの方

会社説明

▼事業内容

バイリンガル高度外国人採用支援事業

- 新卒/ジュニアクラスのヘッドハンティング・サーチ事業
- マッチングサイト及びフリーペーパー「Japan Career」の運営

- プラットフォーム型外国人採用の新サービス「Japan Career Talk」の運営

スカウト型人材紹介事業

- エグゼクティブ／ミドルクラスのヘッドハンティング・サーチ事業
- 指名スカウト等のピンポイント・リクルーティング・サービス事業

IC関連事業

- ICコンサルタント(戦略系・業務系・IT系)デリバリーサービス
- IC登録アウトソーシングサービス
- IC人材支援サービス事業