

# AXESS

★機械・IT営業経験者歓迎★ カスタムソリューション営業 / Sales

オーストリア本社 世界50カ国で導入 発券およびアクセス管理システムメーカー

## 募集職種

### 採用企業名

Axess Japan 株式会社

### 求人ID

869647

### 会社の種類

外資系企業

### 勤務形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 千代田区

### 給与

450万円 ~ 700万円

### 勤務時間

9:00~18:00(休憩一時間)

### 休日・休暇

土日祝日、有給休暇(1年目は15日)

### 更新日

2019年09月13日 00:00

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

流暢

### 最終学歴

専門学校卒

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

Axessは、世界をリードする発券およびアクセス管理システムメーカーです。

弊社はAxessの支社として日本における様々な施設(レジャー、観光、展示等)への発券とアクセス管理ソリューションを提供しています。

=====

カスタムソリューション営業(機械系の営業経験を活かせます)

=====

## 職務内容

- クライアントに対するアクセス管理システムの提案(主に新規開拓)
- 見積提案及び受注に関して代表、海外へのエスカレーション
- クライアントからの問い合わせ対応(追加注文の受付、請求書の発行などを含む)
- 国内出張(1年を通して日本全国の既存クライアントへの対応および見込み顧客へのアプローチ)

## 【魅力ポイント】

- フレックスタイム制を導入されており、裁量をもって業務ができます。
- 会社の公用語が英語であり、また、オーストリア本国やグローバル視点と日常的なやりとりが発生するため、英語力が活かされます。
- 企業の定着率が高く、CEOにも意見を伝えやすいフラットで優しい社風の会社です。
- スタートメンバーであるため、裁量権が大きく、日本マーケットを作っていく醍醐味があります。

---

## スキル・資格

### 【必須条件】

- 機械系の営業経験をお持ちの方(コピー機、自動販売機等不問)
- ビジネスレベルの英語力をお持ちの方(社内にて使用)

※雪道での運転に抵抗が無い方

### 【望ましい経験】

- IT業界にてハードウェア、ソフトウェア等の営業経験をお持ちの方
- 新規顧客開拓のご経験をお持ちの方

### <その他>

雇用形態:正社員

入社時期:応相談

給与条件:450万円～700万円(固定残業代20時間を含みます)

給与形態:月給制

昇給:人事評価制度による

勤務地:東京都千代田区神田錦町1-4-11 滝本ビル3階

最寄駅:新御茶ノ水駅、小川町駅

出張:有り

社会保険:社会保険完備

---

## 会社説明

Axessは、世界をリードする発券およびアクセス管理システムメーカーです。オーストリアの自社工場と、全世界に広がる販売・サポートネットワークでお客様にご満足いただけるサービスをお届けします。Axessの製品は、スキー場や観光地をはじめ、展示会・会議場、スタジアム、レジャー・テーマパーク、観光用交通手段など多岐に渡る分野でご利用でき、リゾートソリューション、顧客登録、ロイヤルティ形成、SNSとの連携などに力を発揮します。標準インターフェイスを装備しており、他社システムとの統合も簡単です。すでに多くのお客様にお使いいただいている標準製品を基礎に、プロジェクトごとにカスタムソリューションをご提供いたします。

Axessは、革新的なハードウェアと最先端のソフトウェアのモジュールで、あらゆる分野においてお客様のご要望にお応えします。

「We customize solutions. (お客様に最適なソリューションを)」

発券およびアクセス管理、ソフトウェア製品にはそれぞれの事業分野に合わせた個々のソリューションを、顧客データ管理にはCRMシステムをご提供します。