




## 【製薬メーカー】営業所長 / Area Sales Manager

少数精鋭製薬メーカーのMRのマネージメント

### 募集職種

人材紹介会社

ランスタッド・ソースライト

求人ID

721154

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

勤務形態

正社員

勤務地

日本

給与

900万円 ~ 1300万円

ボーナス

固定給+ボーナス

更新日

2019年06月18日 10:00

### 応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

社名: 外資系バイオフーマ

ポジション: エリアマネージャー

担当領域: CNS

エリア: 埼玉(北関東)、もしくは 四国エリア

業務内容:

■エリア内MR (約6-7人)のマネージメント

■営業の同行 など

---

## スキル・資格

必須:

一医薬品メーカーでの営業所長/Area Sales Manager/District Sales Manager の経験

歓迎:

一中枢、CNS領域のご経験

---

## 会社説明

### 「ランスタッド・ソースライト」

世界70カ国以上でサービスを提供してきたノウハウを元に、中途採用の全プロセスをオーダーメイドでサポートします。ランスタッドのRPO(採用代行)サービスは、特に採用力・エンployヤーブランドの強化に定評があり、独自の最適化したソリューションは世界の多くのグローバル企業で活用されています。「カスタマイズされた採用ソリューション」と「最適化されたプロセス」で、エンployヤーブランドを高め費用対効果を最大化し、企業の採用実績へと繋げます。