



## ソリューションコンサルタント(Commercial Sales) 👍 独占求人

製薬業界に特化したデータ基盤を提供し製薬メーカーのデジタル化を推進して頂きます

### 募集職種

#### 採用企業名

Veeva Japan株式会社

#### 求人ID

703567

#### 部署名

Presales

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

#### 外国人の割合

(ほぼ)全員日本人

#### 勤務形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 渋谷区

#### 最寄駅

山手線、 恵比寿駅

#### 給与

経験考慮の上、応相談

#### 勤務時間

フルフレックス制

#### 休日・休暇

土日祝日、Veeva Break(年末年始長期休暇)

#### 更新日

2018年08月16日 08:50

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

中・高等学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

当社は現在、主要なライフサイエンス企業にクラウドベースの革新的なソリューションを販売するために、日本のソリューションコンサルタントを募集しています。ソリューションコンサルタントとして、見込み顧客や顧客が抱える課題の発見、当社が支援することで達成できるビジネスゴールの合意形成、ステークホルダーの把握、さまざまな依存関係を整理し、製品デモンストレーションを通じて実現性に関する情報提供を行う責任があります。

採用後は主に、製薬メーカー向けCRM基盤、およびプロモーション活動に関わる全業務のデジタル化・最適化を実現する提案活動に携わります。そのため、IT基盤(サーバ、データ、言語)の知識のみならず、営業現場の課題、ビジネス・プロセスの理解力、HTMLやデジタルクリエイティブの知識など、全方位的にスキルを磨く必要性と機会があります。

役割:

- 顧客の課題と目標を特定し、これらの要件に対処し、ビジネス価値を組織にもたらすソリューションを実証する。
- 見込み顧客のニーズを特定し、適切な製品とソリューションを推奨する。
- Salesforce.com上のVeevaアプリケーションを設定し、ソリューションデモを構築する。
- 製品知識と業界の専門知識を備え、ソリューションを顧客に紹介する。
- 案件機会のあらゆるサイクルの中で技術的な問い合わせ事項について営業チームをサポートする。
- 営業戦略の実行、顧客関係構築の実際において、営業チームの一員として参加する。
- 社内のリソースを理解し、適切なタレントを巻き込み、営業成果に貢献する。
- マーケティングイニシアチブをサポートし、主要イベントで責任ある行動をとる。
- 顧客と営業チームが正しい方向に向かっているかを常に検証し、必要なアドバイスをを行う。

## スキル・資格

必要事項:

- 自発的に業務を実行し、適切に上司や周辺組織を巻き込むことが出来ること、その判断ができること。
- 優れたプレゼンテーションとデモンストレーションスキルを持つ。
- ネゴシエーションスキル、熟練した文書・口頭でのコミュニケーションスキルを持つ。
- ビジネスアプリケーションの設計と技術のための能力とスキルを持つ。
  - Salesforce.comまたは Java 及びデータベースを前提としたデザインパターンの理解
  - HTML5, Web API, CRM, ERP, BI, Master Data Management, ETLなどの業務システム構成要素の理解
  - 複数製品、技術要素が必要となる場合のプロジェクト体制・スコープに関する洞察、プロジェクトチームへのナレッジトランスファーの重要性に関する理解
- ネイティブレベルの日本語(読み書き・スピーキング)
- 英語を使ったライティング、会議におけるスピーキング、対人関係の構築・維持が障壁とならないこと。
- 20%-50%の国内出張が可能であること
- セルフスターター

持っていれば尚可:

- ライフサイエンス業界またはライフサイエンス業界の技術ベンダーのいずれかで3~5年の関連経験を有する。
- 技術または関連分野の学士号
- プリセールスコンサルティング経験
- 業務システムとPDCAサイクルを紐付けるKPIの設計手法
- Salesforce, SaaSソリューションの理解
- Veevaアプリケーションの経験

## 会社説明

Veeva Systems 社はグローバルなライフサイエンス企業向けにクラウドベースのソリューションを提供するリーディングカンパニーです。世界最大規模の製薬会社からバイオテクノロジー分野の新興企業まで600社を超える顧客を擁し技術革新への取り組みや卓越した製品力によってお客様の成功をサポートします。

Veeva Systems Inc. is a leader in cloud-based software for the global life sciences industry. Committed to innovation, product excellence, and customer success, Veeva has more than 600 customers, ranging from the world's largest pharmaceutical companies to emerging biotechs. Veeva is headquartered in the San Francisco Bay Area, with offices in Europe, Asia, and Latin America.