



IPカメラ、入退室管理システム販売/経験優遇/外資系(カナダ本社)/営業経験を活かせる！

世界トップクラスの統合型IPセキュリティ・ソリューション

募集職種

採用企業名

ジェネテック・ジャパン株式会社

求人ID

1390576

業種

ソフトウェア

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 新宿区

給与

1000万円 ~ 経験考慮の上、応相談

更新日

2024年04月12日 04:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集背景】 ~Partner Sales Manager (IP ビデオ監視/入退室管理システム/ナンバープレート認識)~

売り上げ増に伴い、採用を継続的、積極的に行っております。長期のプランで更なる売り上げ増を目標としており、提案力、ソリューションの確立を協力頂ける方を積極的に採用致します。経験者の方は優遇させていただきますが、業界未経験の方でもパートナー営業経験、プラン策定、実行などのご経験を活かし是非お力をお貸し下さい。ご応募お待ちしております。

本職種では、統合セキュリティプラットフォームを開発、販売する弊社の製品 (Security Center) を、日本国内における事業拡大の為、販売パートナー様のご支援、技術パートナーの獲得を推進して頂きます。

※アジア本社のあるシンガポールとのやりとりで、日常的に英語を使用するポジションです。
(メールやチャット、電話やオンライン会議など)

【主な仕事内容とタスク】

統合セキュリティプラットフォーム (Security Center) を取り扱うパートナーおよびSlerを対象に、国内市場における販売促進、売上目標の達成を支援するとともに、パートナービジネスの拡大に関する業務を担当いただきます。

- 担当パートナーと関係構築を行い、年間売上目標の達成に向けた拡販支援
- Slerやディストリビューター等からの引き合いに対して、プリセールスおよびパートナーと連携して製品/ソリューションの提案からクロージングの支援
- 営業プロセスにもとづくパートナー毎の売上フォーキャストとパイプラインの適切な管理
- パートナービジネスの強化施策を立案、実行

▼弊社で扱う監視カメラ統合管理ソフトウェア「Security Center」について

<https://iotnews.jp/archives/203613>

At Genetec, we believe that, in order to create and maintain thriving public spaces, groups, including urban planners, city managers, security experts, enterprise executives, and community leaders, must work together to achieve true public safety. And a cornerstone of this open and collaborative approach is the development and implementation of multipurpose technology.

Forward-thinking technology can provide a platform that facilitates communication and collaboration to improve public safety and support the advancement of the city and its interests. Our tools and solutions extend beyond physical security to contribute to the betterment of the daily lives of citizens.

The main role is to develop and identify new business opportunities increase revenues and ensure coordination with regional headquarters located in Singapore. The main role is to develop and identify new business opportunities increase revenues and ensure coordination with regional headquarters located in Singapore. Extensive travel, up to 75%, within the region required

Roles & Responsibilities

- Develop assigned sales territory for company products
- Discover and track opportunities, follow up and distribute leads to partners
- Visit customers / partners / consultants at their premises
- Manage forecasts and achieve quotas
- Identify customer's needs, respond to RFI, RFQ, prepare quotes and write proposals
- Coordinate and facilitate communication with customer and MRs
- Monitor and report satisfaction levels from customers, integrators, consultants
- Coordinate customer, integrator, consultant training
- Update and maintain data in CRM or other applications
- Maintain a high level of knowledge on Genetec's product, roadmaps competition, pricing market share and key product differentiation
- Stay abreast of the products, applications, technical service, market conditions, competitive activities, advertising and promotional trends through the reading of pertinent literature and consulting with marketing and technical services
- Assist Marketing with local or national initiatives

スキル・資格

【必須要件】

- IT企業での営業経験
- 新規パートナー開拓やチャネル販売の経験1年以上
- 社内およびグループ会社とのメールやチャットによる英語でのコミュニケーションスキル

【歓迎要件】

- 物理セキュリティに関する何らかの経験 (IPカメラ、入退室管理、センサー、電気工事関連など)

【求める人物像】

- 他部署、周囲のメンバーと良好な関係を構築し、連携しながら業務を進めることが得意な方
- 目標達成へのマインドを高く持っている方
- 自ら課題を発見し改善に取り組むなど、物事に主体的に取り組める方

Requirements:

- Min 5 years' of partner or direct sales experience, in Security or IT Industry, with IP Camera, VMS, Access Control, or PSIM system
- Bachelor's Degree (or equivalent experience), preferably in Business, Marketing, Communication, Engineering or Computer Science
- Excellent presentation skills
- Proven sales achievement / track record
- Fluent and proficient in verbal and written communication in English

Technical Requirements:

- Ability to work in a complex sales environment
- Excellent communicator either by phone, in writing or face-to-face
- Experience in the security or IT industry with ability to maintain contacts at different levels
- Excellent at managing time, priorities and expenses
- Ability to establish good relationships and credibility with customers, integrators, consultants
- Able to work independently within a team environment
- IP technology understanding and networking expertise will be considered an asset

Work Style (additional information)

- Work From Home available
- Side Business Ok (need to declare before joining)
- Minimal Overtime (with manager's approval)
- Flex Time (with manager's approval)

会社説明

Genetec社は15年以上にわたり、世界トップクラスの統合型IPセキュリティ・ソリューションの開発をリードしてきました。1997年に創業した当社は、先ず最初に史上初のIPビデオ管理ソフトウェアを発表しました。この製品は使いやすいオープン・ソリューションを使用して、比類のないシステムの柔軟性、ハードウェアの自由度、およびシステムの容易な拡張性をお客様に提供してきました。

Genetec (ジェネテック) は今日、Security Center (セキュリティ・センター) と呼ばれる単一プラットフォームで統合されたIPビデオ監視、入退室管理システム、およびナンバープレート認識ソリューションのグローバル・プロバイダーに成長しました。私たちは世界150か国以上の中小企業および大企業のために、より安全で確かな環境を提供するお手伝いをしています。

【私たちの使命】

私たちの使命はシンプルです。統合型IPベースのセキュリティ・ソリューションのリーダーとなり、お客様に高い価値や品質を提供して、信望と信頼を獲得することです。個人が成長できる職場環境を提供し、全ての分野で優位性を保つ企業となることを目標とします。

私たちは、ビジネスとセキュリティ・システムを統合するために、ネットワーク技術を最大限活用できる革新的なコンセプトを開発するとともに、ソリューションがユーザーにとって使いやすくシンプルになるようにすることをお約束いたします。弊社の研究開発の一環として、クラウドなどの新技術を通じて、お客様へのサービスの拡充とソリューションの提供方法を模索しています。そして最終的には、セキュリティの専門家が弊社の技術を信頼し、運用効率を高めることに集中していただけるようになればと考えています。

【ソリューション】

<業界>

どの業界にも固有の課題がある一方で、従業員の確保、会社の資産の保護、業務運営の最適化は、今日、すべての組織にとって不可欠な課題です。

貴社のためのIPセキュリティソリューション

IPベースのビデオ監視、入退室管理システム、ナンバープレート認識ソリューションは、いずれもGenetec (ジェネテック) 社によって開発および提供されるものです。これらとパートナーネットワークを組み合わせることによって、技術的リーダーシップと実用的な専門知識が生まれ、現代の企業の多様なニーズに応えることができます。

私たちは、業界固有のアプリケーションのニーズを満たすソリューションを設計します。たとえば、市街地監視、教育、娯楽、警察、駐車管理、小売業、交通運輸、エネルギーとユーティリティーなどですが、これらにとどまるわけではありません。Genetec (ジェネテック) のIPセキュリティシステムは、スケーラブルかつユーザーフレンドリーで、時間とコストを節約する機能が満載です。

- 市街地監視
- 教育現場向けのセキュリティ監視
- ライフライン
- 娯楽施設
- 警察
- 駐車管理
- 小売業
- 交通運輸業界

<製品>

• Mission Control/協調的意思決定

Genetec Mission Control™ (ジェネテック・ミッションコントロール) は協調的意思決定ソリューションです。毎日の定められた職務や課題、あるいは不測の脅威に対して組織が効果的に対処するために、正確な状況の把握、状況の可視化、更には包括的インシデント管理が全く新しい水準で可能となります。

• Stratocast/クラウド型ビデオ監視

あなたがどこにいても、あなたのビジネスが安全かつ円滑に進んでいくことを知る事ができれば、より大きな安心感と利便性を感じるでしょう。Stratocast (ストラトキャスト) はクラウド上に保管された録画映像やライブ映像をあなたのラップトップ、タブレット端末あるいはスマートフォンからいつでも閲覧することを可能とします。

• Security Center

Security Center (セキュリティ・センター) はビデオ監視、入退室管理、ナンバープレート認識やSIP通信を組み合わせる統合プラットフォームです。

- **Genetec Clearance/協調的調査管理**

Genetec Clearance™（ジェネテック・クリアランス）はカメラ映像やその他の端末によるデジタル証拠データの保管や共有を可能とするデジタル証拠管理システムです。シンプル、安全かつ柔軟な方法で、協力体制を促進し、調査をより加速させます。

- **Genetec Retail Sense/顧客体感を改善**

Genetec Retail Sense™（ジェネテック・リテール・センス）はすでに集められた情報を有益かつ実用的なコンシューマー・インサイトに変えることにより、顧客の行動を読み解き、ショッピングエクスペリエンスを改善することを可能にします。

Innovation is at the core of what we do

When we started out in 1997, we knew that technology could break down barriers and broaden perspectives. Our very first IP-based video surveillance system was true to that belief. It gave customers more flexibility, scalability, and ease of use. It empowered our users to do more.

Life is better when things go smoothly

Today, we're still focused on delivering innovation that makes life work better. As the industry leader in IP-based security solutions, it's our aim to minimize the unknown. We build resilient, connected solutions that help businesses protect, understand, and enhance the world around them. Our solutions go beyond security. They provide operational insights that allow people to improve their business and master their environment.

Our expertise

- Industries
- Airport
- Cannabis
- Cities
- Education
- Energy and utilities
- Financial institutions
- Gaming
- Government
- Healthcare
- Parking enforcement
- Public safety
- Retail
- Sports and entertainment
- Transit

Intelligence

- Citigraf decision support system
- Genetec Clearance digital evidence management

Operations

- Mission Control collaborative decision management
- Traffic sense unified mobility operations
- Genetec Clearance digital evidence management
- Genetec ClearID physical identity and access management

Security

- Security Center unified security platform
- Omnicast video surveillance
- Synergis access control
- AutoVu automatic license plate recognition

Stratocast cloud-based video monitoring

Hardware and appliances

- Turnkey security infrastructure solutions
- Access control hardware
- Access control as a service