



## 海外向けWEB広告のマーケティングソリューション営業職

### 募集職種

#### 採用企業名

株式会社フォーイット

#### 支社・支店

アフィリエイトプラットフォームを開発

#### 求人ID

1249249

#### 部署名

グローバルマーケティング室

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 渋谷区

#### 最寄駅

山手線、 渋谷駅

#### 給与

350万円 ~ 600万円

#### 更新日

2023年03月23日 03:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒： 学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### 【仕事内容】

海外進出日本企業&海外企業のグローバルマーケティング支援や、グローバル向けASPサービス「webridge」の営業をお任せいたします。  
<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000025.000018246.html>

=====

■海外向けWEB広告のマーケティングソリューション営業職

=====

### ■具体的な仕事内容

日本で培った、成果報酬型広告のノウハウを活かして、海外向けのWEB広告代理店事業を展開しており、海外案件の急増加や、今後グローバル展開を踏まえ、海外企画営業責任者を募集することになりました。商材としてはEC物販・金融・リード系がメインとなります。

主に既存顧客への広告戦略の立案、効果検証・改善や、海外進出を希望するクライアントのプロモーションや物流に関するコンサルティング等、幅広く対応して頂きます。

### ■配属部署

グローバルマーケティング室（11人） 男性6名、女性5名  
 (うち6名外国籍メンバーです。日本人も中国語などの語学が堪能なメンバーが数名いる環境で語学を活かしていただけです。今回のポジションは日本のクライアントにご提案をするポジションまたは、海外のクライアントにご提案するポジションをお願いしております)

## スキル・資格

### ■必須要件

- ・ビジネスレベルで英語の活用可能な方

### ■歓迎要件

- ・SNS・アドネットワークなどの広告運用経験。
- ・BtoCのメーカー企業でマーケティング・物流いずれかのご経験。
- ・WEB広告の新規開拓営業経験者
- ・WEB広告代理店の営業経験者（広告主担当、広告媒体担当でも可。）
- ・広告代理店で新規開拓または企画営業経験者

### ■メリット

- ・Webプロモーションスキルと、物流支援等のコンサルティングのノウハウを学ぶことができます。
- ・英語・中国語スキルを業務内で使用することができます。
- ・新規サービスのため裁量が大きい仕事を任せられます。
- ・日本企業の海外販売支援と、プロモーションの策定など海外進出方法から広告宣伝手法まで学ぶことができます。
- ・海外企業に対し、メール&商談を行いますので、培ってきた言語スキルを活かすことができます。

## 会社説明

我々のビジョンは「インターネットを通じて人と人をつなぎ社会に新しい価値を創造する」  
 FORITメンバーとFORITに関わる全ての人たちが大切な『それ(IT)』を実現するために、日々成長進化し続ける会社です。

### パフォーマンステクノロジーネットワーク事業

当社は、自社開発したパフォーマンステクノロジーネットワーク「afb」を、PC・タブレット・スマホ・モバイル向けに展開しています。

### グローバルマーケティング事業

日本で培った成果報酬型広告のノウハウを活かし、グローバル・パフォーマンステクノロジーネットワークを展開しております。  
 そのほか総合広告代理店として、各国現地に合わせたさまざまな支援サービスを提供しています。

### インフルエンサーDX事業

新しい産業である「クリエイターエコノミー」の普及・促進とその活性化に向けて、クリエイティブ活動の普及・促進、クリエイターの保護、クリエイターの活躍を支援しています。

### CRO事業

コンバージョン率を最適化（最大化）するサービス、「HITOTSUNAGU CRO」を、自社開発し、物販や人材紹介、美容、金融など幅広いジャンルのクライアント様に向けて展開しております。

### CRM事業

LINE公式アカウントの顧客管理機能や予約管理機能、セグメント配信やbot機能をサポートし、集客数の最大化と既存顧客フォローの最適化、リピート率向上を実現するLINE特化型のCRMサービスです。

### サイトM&A事業

法人・個人を問わず、ECサイト・アフィリエイトサイト・ブログ等様々なサイトの売買が可能。  
 2020年には、リリースから9ヵ月という速度で成約数No.1を獲得した実績あるサービスです。

### アウトドアテック事業

「アウトドアを通じ地方創生を行い、社会に貢献する」というミッションを掲げ、インターネット×アウトドアを軸に国内外のアウトドアファンと地方を結びつけるため、アウトドアメディアやキャンプ場予約サービスを提供しています。