



【英語使用】 営業担当 | 新規開拓・深耕営業 | 欧州系物流企業

リモートワーク推進中！大手フォワーダーで英語力を活かせる！

募集職種

人材紹介会社

EPSコンサルタンツ

採用企業名

大手外資系フォワーダー

求人ID

1218261

部署名

営業

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 品川区

給与

500万円 ~ 800万円

歩合給

固定給+歩合給

勤務時間

9:15-17:15 (実働7時間)

休日・休暇

年間休日130日以上 (完全週休2日制)、年末年始、夏季、GW、慶弔、産休、育休、特別休暇等あり

更新日

2022年01月24日 07:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

新規見込顧客へのアプローチおよび既存顧客のフォローアップを行います。

<業務>

新規顧客開拓、既存顧客のシェア拡大のための深耕営業

<主な業務内容>

- 電話、メールやその他社内システム等を用いての営業
- サービス提案
- 見積書の作成 等

<主な営業先>

クライアントは7割程度が欧州系を主とする外資系企業で、業種はIT、製造、食品、小売り、高級ブランド、医薬品、商社等多岐に渡ります。

スキル・資格

- フォワーダーまたは物流関連業種にて、3年以上の営業経験が有る方。
- 海上・エア、輸出・輸入全般におけるセールスの知識や経験をお持ちの方。
- ビジネスレベルの英語力をお持ちの方。
- 安定性のあるグローバルなビジネス環境で、新たなキャリアを築き成長したい方。

会社説明

EPSコンサルティングの人材サービス

EPSは1993年に創立された、人材紹介、人材アウトソーシング会社です。25年を超える人材紹介実績と共に東南アジアを中心とした事業展開を行っております。

EPSは小さなコンサルタント会社としてスタートし、年月を重ねながら多くのクライアント様と共に成長してきました。深い信頼は長いお付き合いに発展すると信じ、クライアント様のニーズを第一とした人材紹介サービスを提供することに力を注ぎ続けてきました。クライアント様のニーズを見極めることで、EPSは日々変わる人材ニーズの流れにも対応できる企業へと成長をし、現在も数多くのクライアント様からの指示を得ています。

今日の急速な経済の変化の中でも、企業様がこの変化をチャンスとして活用できるような柔軟でスピード感のあるサービスを人材業界の最前線で提供しております。

人材サービスを提供している国

日本 / シンガポール / マレーシア / フィリピン / タイ