



【アカウントセールス】半導体機器・ソリューションを提供／オランダ本社

全世界35カ国に拠点・45,000人の従業員を有するグローバル企業

募集職種

採用企業名

NXPジャパン株式会社

求人ID

1211586

部署名

営業部

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 渋谷区

最寄駅

山手線、 恵比寿駅

給与

500万円 ~ 750万円

勤務時間

9 : 00 ~ 17 : 30 (休憩1時間)

休日・休暇

完全週休2日制 (土曜、日曜) 祝日、年末年始休暇、有給休暇

更新日

2021年11月25日 06:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

NXPは、スマートな世界においてセキュアな接続とインフラストラクチャを可能にし、より簡単、安全な生活を実現するた

めのソリューションを提供していきます。

組み込みアプリケーション向けのセキュアな接続ソリューションの世界でNXPはリーダーの地位を確立しています。

NXPは安全なコネクテッドカー、エンドツーエンドのセキュリティ&プライバシー、スマートコネクテッドソリューションマーケットにおいてイノベーションを推進しています。

60年以上の経験と専門知識を兼ね備えたNXPは、本社がオランダにあり、35カ国以上に拠点をもち、45,000人の従業員が働いています。

=====

アカウントセールス

=====

セールスとして、最先端の顧客の戦略、ニーズに貢献できる職務です。

スマートな世界を実現するために、技術がどのように進歩していくか体験できる仕事です。

■業務内容

- ・ 消費者、モバイル、ゲーム機器のセグメントにおけるキーアカウントを担当
- ・ 商談戦略、アカウントプランを構築する
- ・ 顧客関係の構築と意思決定者との連携
- ・ お客様固有の販売戦略を理解し、推進
- ・ ポートフォリオ全体でWinできるよう新たな機会の獲得
- ・ NXP企業目標の達成
- ・ NXP社内リソースを管理し、販売目標を達成する。またアサインされた業務を通して、マーケットの成長に貢献する

【勤務地】

東京都渋谷区恵比寿

【雇用形態】

正社員

【給与条件】

想定年収 500万円～750万円

固定年収とインセンティブを含みます

経験・能力を考慮します

【待遇・福利厚生・諸手当】

昇給年1回

交通費全額支給

各種社会保険完備

カフェテリアプラン（年60,000円までキャッシュバック）

退職金制度あり

慶弔見舞金制度

【就業時間】

9：00～17：30（休憩1時間）

◆ 残業月平均約45時間以内

顧客プロジェクト、アサインメントにより変動します

【休日・休暇】

完全週休2日制（土曜、日曜）

祝日

年末年始休暇（12月29日から1月4日）

有給休暇

夏休み（5日間）

慶弔休暇

私傷病休暇

育児休職

介護休職

スキル・資格

【応募に必要な経験・スキル】

- ・ 半導体、電子部品、産業機器、車載関連業界等での就業経験
- ・ 半導体商社での就業経験
- ・ 営業職について情熱的に取り組むことができる方

【歓迎する経験・スキル】

- ・ 大学、大学院、高専で、電気・電子を専攻
- ・ ソフトウェアに興味がある

会社説明

Secure Connections for a Smarter World

NXP Semiconductorsは、よりスマートな世界を実現するセキュア・コネクションとセキュア・インフラを可能にし、人々の生活をより便利に、より良く、より安全にするソリューションを推進しています。組み込みアプリケーション向けのセキュアコネクティビティ・ソリューションで世界をリードするNXPは、セキュアコネクテッド・ビークル、エンド・ツー・エンドのセキュリティ/プライバシー、スマートコネクテッド・ソリューションの市場における技術革新をけん引しています。

NXPジャパンはNXP Semiconductorsが開発および製造する車載、認証、インフラ/産業機器、コンシューマ向けのハイパフォーマンス・ミックスドシグナル製品やプロセッシング・ソリューション、高出力RF製品などを日本市場に提供しています。本社は東京都渋谷区で、名古屋および大阪に営業所があります。