



Microsoft Exchange Engineer/マイクロソフト・エクスチェンジ・エンジニア

<Tokyo>A Global Company

募集職種

人材紹介会社

[ACS Japan](#)

求人ID

1069654

勤務形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円 ~ 1000万円

更新日

2020年11月24日 07:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

A global company is looking for a Microsoft Exchange Engineer to support their Customer in Tokyo

The Role:

- Provide Technical Support for the messaging applications like Microsoft Exchange
- Work efficiently and logically to solve issues/tickets within short time.
- Single point of contact for the customer for L2 issues
- Ensure proper communication and quick resolution
- Root Cause Analysis

仕事内容:

- Microsoft Exchangeなどのメッセージングアプリケーションのテクニカルサポートを提供する
- 効率的かつ論理的に作業し、問題/チケットを短時間で解決する
- L2の問題に関するお客様の窓口
- 適切なコミュニケーションと迅速な解決を確保する
- 根本原因分析

スキル・資格

Required Skills:

- Experience in Microsoft Windows/AD/Exchange/Notes system.
- Microsoft Exchange 2010 /2013/2016 experience
- Exposure to multiple messaging products would be added advantage
- Strong Active Directory skills.
- Experience in handling MS Exchange Migration Project is preferable
- Process orientation
- Good and effective written and oral communication in English and Japanese

必要スキル:

- Microsoft Windows / AD / Exchange / Notesシステムの経験
- Microsoft Exchange 2010/2013/2016の経験
- 複数のメッセージング製品への経験があればより有利
- 強力なActive Directoryスキル
- MS Exchange移行プロジェクトの処理経験があることが望ましい
- プロセス指向
- 優れた英語と日本語のコミュニケーション力(ライティング・スピーキング)

会社説明

ACS Japan is a Tokyo based executive search company delivering recruitment services that reflect the core values and needs of the business world today. Our team of professional and experienced recruiters are committed to providing the highest standards of service to both clients and candidates.

ACS Japan's commitment is to personalize individual service to both clients and candidates. We are strongly networked with industry professionals who seek and value success. As the experts of full range human capital services, we specialize in offering consulting and introductions through our networks. One of our main strength is exclusivity to our clients, and speed to our candidates.

We specialize in understanding the individual needs of each company and place top to middle management executives, IT professionals, and hard-to-find specialist qualified candidates. We build and maintain close partnerships with clients to fully understand their business, products, organization in addition to their internal company culture.

ACS Japan has been in Japan market for over 10 years, and has developed deep relationships with fortune 500 companies, smaller to Enterprise and Japanese to Global Clients. At ACS Japan we can help you finding jobs within following domains;

Enterprise Users Companies:

Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Pharmaceutical, Insurance, Banks & Financial Institutions, Consumer retail companies and e-commerce

Vendor Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Enterprise Software, hardware, Security and Gaming Companies

Consulting or Sler Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Big 4s, Indian, European and American Consulting companies including some local big Slers.

ACS Japanは東京を拠点とするエグゼクティブサーチとITアウトソーシングの人材紹介会社として、価値やニーズに基づいたサービスを提供しています。

弊社の経験豊富なコンサルタントは、クライアント企業とキャリアアップをお考えの候補者双方へ質の高いコンサルティング・サービスを提供しております。

ACS Japanはクライアント企業と候補者双方に個別のニーズに合わせたサービスを提供します。さまざまな業界のプロフェッショナルとの強いネットワークを生かし、総合的な人材サービスのエキスパートとして、候補者にはご自身のキャリアにマッチしたポジションと、クライアント企業にはポジションにマッチした人材の紹介を行います。私たちの強みの1つは、クライアントへの独占性と候補者へのスピーディーな対応です。

私たちは、各企業の個々のニーズを理解することに特化し、トップからミドルの経営幹部、ITプロフェッショナル、および見つけにくい専門資格のある候補者をご紹介します。私たちはクライアントとの緊密なパートナーシップを構築・維持しながら、社内の企業文化に加え、ビジネス、製品、組織を総合的に理解します。

ACSジャパンは日本市場にて10年以上に渡る実績を持ち、500以上の様々な規模の国内、グローバル企業と深い関係を築いて参りまし

た。ACS Japanでは、次のドメインでお仕事を探すご支援を提供いたします。

エンタープライズユーザー企業:

製薬、保険、銀行、金融機関、消費者小売企業、eコマースにおけるマーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

ベンダー企業:

エンタープライズソフトウェア、ハードウェア、セキュリティ、ゲーム会社内での販売、マーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

コンサルティングまたはSler企業:

Big 4s、インド、ヨーロッパ、アメリカのコンサルティング会社での販売、マーケティング、内部ITおよび金融関連のポジション