



＜新規事業立ち上げ＞企業と求職者の双方をマッチングするリクルーティングアドバイザー(法人営業)

企業と人材をマッチング!経営者、求職者の双方を支援できるやりがいのあるお仕事です

募集職種

採用企業名

株式会社KMS

求人ID

1051475

部署名

HR

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

(ほぼ)全員日本人

勤務形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

都営三田線、 内幸町駅

給与

350万円 ~ 800万円

更新日

2020年09月22日 01:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

●-...あなたにお任せしたい業務...-●

■リクルーティングアドバイザー(両面型営業)

企業と人材をマッチングしていただきます。取引先企業の事業拡大を、中途採用を通して実現していくことがミッションになります。

- ・対求人企業...テレアポや紹介による企業開拓、企業担当者との面談を通じての経営課題ヒアリング、人材の紹介による経営課題の解決の提案
- ・対転職希望者...転職希望者との面談や発展職につながる本質のヒアリング、転職希望者への求人の提案、選考におけるサポート(書類添削・面接対策)等
- ・既存顧客企業の定期的なフォロー ・事業計画作成、KPI作成
- ・提案資料の作成など

●-...仕事の魅力...-●

■業務の魅力:

- ・人材採用を通じて、企業の発展に貢献することができます。
- ・多くの企業の社長や人事責任者に会い、話を聞くことができます。
- ・転職を考えている様々な登録者の転職のお手伝いができます。

■事業立ち上げの背景 ゲーム開発をはじめとするIT企業である弊社の採用ノウハウを活かし、他社の人材の悩みを解決し、取引先企業の成長へ貢献したいという思いから、事業を立ち上げました。

スキル・資格

●-...必須スキル・経験...-●

■必須条件:

法人営業経験2年以上

■歓迎条件:

- ・SES営業経験、またはIT人材マッチング営業経験
- ・人材ビジネスの経験
- ・IT業界の経験

会社説明

Making games to impress

遊びを感動に変える

▼サービス

株式会社 **KMS**では、ユーザー様に常に新しい体験を提供することを信条にスピード感を持ってプロジェクトに臨みます。

ゲーム事業:

PC及びモバイル向けオンラインゲームの開発&運営

広告代理業:

Web広告における戦略立案、運用から効果検証までのマーケティング事業

CSP事業:

Microsoft Azureクラウドサービス・ライセンス製品の販売及びそれに付随する各種サービスの提供

ディベロッパー:

スマートフォン(Native/Web)・PC(Web)の受託開発

セカンダリー:

既存サービス(ゲーム)の運用移管、また協業によるゲーム制作及び運用

マーチャンダイジング:

自社IPを使用したオリジナルグッズの制作・販売