


# 営業企画・営業推進リーダー｜ライフサイエンス企業｜年収最大1,000万円

営業企画・営業推進リーダー｜ライフサイエンス企業｜年収最大1,000万円

## 募集職種

**人材紹介会社**
マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

**求人ID**
1625192

**業種**
医療機器

**雇用形態**
正社員

**勤務地**
東京都 23区

**給与**
1000万円 ~ 1100万円

**更新日**
2026年11月27日 15:20

## 応募必要条件

**キャリアレベル**
中途経験者レベル

**英語レベル**
ビジネス会話レベル

**日本語レベル**
流暢レベル

**最終学歴**
大学卒： 学士号

**現在のビザ**
日本での就労許可は必要ありません

## 募集要項

ライフサイエンス業界をリードするグローバル企業にて、営業企画・営業推進領域を担うリーダーポジションを募集します。営業生産性向上やデータ活用推進を通じて、日本法人の事業成長を支援いただく重要な役割です。

**企業情報**

当社クライアントは、ライフサイエンス分野でグローバルに事業を展開する外資系企業です。研究機関、バイオテクノロジー企業、製薬企業などを顧客とし、高度な技術とソリューションを提供しています。安定した事業基盤と高いブランド力を有し、世界中の研究・開発・製造現場を支援しています。

**職務内容**

- 営業企画および営業推進施策の立案・実行
- Salesforceをはじめとした営業支援ツールの運用・改善
- KPI管理、ダッシュボード構築、各種レポーティング
- 営業テリトリー設計、目標設定、インセンティブ計算の管理
- データ品質向上および業務プロセス改善の推進
- 日本法人とAPAC・グローバルチームとの連携およびトレーニング実施

**条件・待遇**

- 想定年収最大1,000万円 + 業績連動インセンティブ15%
- APACおよびグローバルメンバーと日常的に協働できる国際的な環境
- 営業戦略、データ分析、業務改革を幅広く経験可能
- 業界をリードする企業で専門性と市場価値を高められる
- 経営層や営業リーダーとの距離が近く、事業成長に直接貢献できるポジション

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuriko Shiramizu on +81368328653.

## スキル・資格

- BtoB企業での営業企画、営業推進、営業オペレーション等の経験
- SalesforceなどCRMシステムの活用経験
- データ分析およびBIツール活用経験
- ビジネスレベルの日本語力および英語力
- Excel・PowerPointを用いた分析および資料作成スキル

## 会社説明

当社クライアントは、ライフサイエンス分野でグローバルに事業を展開する外資系企業です。研究機関、バイオテクノロジー企業、製薬企業などを顧客とし、高度な技術とソリューションを提供しています。安定した事業基盤と高いブランド力を有し、世界中の研究・開発・製造現場を支援しています。