

海外営業【大阪勤務】~化学品・素材ビジネスをコアとした専門商社~

弘栄貿易株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
弘栄貿易株式会社

求人ID
1625063

業種
専門商社

雇用形態
正社員

勤務地
大阪府

給与
500万円 ~ 700万円

勤務時間
09:00 ~ 17:20

休日・休暇
【有給休暇】入社4か月目に初年度10日付与 【休日】完全週休二日制 年末年始 土・日、祝日、年末年始（海外出張により休日出勤…

更新日
2026年11月26日 16:14

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2414683】
専門性の高い技術や商品情報をベースに、高い「コーディネート力」でマッチング精度の高いソリューションを提供している同社にて、海外法人営業をお任せします。海外進出したお取引先様へのサポートを日本及び海外6拠点（上海、香港、台湾、インド、インドネシア、タイ）から行い、多様化する現地ニーズにスピーディーかつ柔軟にお答えする為に日々努めています。
【具体的には】
・化学品、合成樹脂、産業機器部材など、専門性の高い商材の販売先への営業、仕入れ先の開拓
・既存顧客への定期的なフォローアップ、および課題解決に向けた提案営業
・パートナーメーカー様と協働した、海外現地における新規顧客、販路の開拓

・海外顧客との契約交渉（料金、価格、納期、各種条件の交渉・調整）
・顧客や現地のビジネス課題・業界ニーズの深い把握、それに対するソリューション提案と効果分析
・海外のトレンドを捉えた、次なるビジネスの芽となる「新規取扱商品」の発掘
※業務内容やプロジェクトの状況に応じて、中華圏、東南アジア、インド等への海外出張が1か月に1回（1週間程度）発生する見込みです。
最前線のグローバル市場を肌で感じながら活躍できる環境です。

スキル・資格

【必須条件】
- 下記（１）~（３）いずれかの経験をお持ちの方
（１）商社での化学品、合成樹脂、樹脂製品などのルートセールス経験者
（２）貿易実務経験者
（３）メーカーでの営業経験者で且つ海外企業向けの営業経験者
【歓迎条件】
TOEIC650点以上のお持ちの方
※海外営業として英語を使用した取引先との対話・電話・Web会議、メールでのやり取りや簡単な価格の交渉が出来る方が望ましいです。

会社説明

■国内販売および輸出入事業（高機能合成ゴム・合成樹脂・工業用特殊接着剤・塗料・インフラストラクチャー整備資材・電磁波障害対策品・製鋼補助資材など）