

アフターマーケットインサイドセールスエンジニア

[定年年齢] 60才 [備考] 上記はモデルであり、経験、能力、将来性を考慮...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
IMIジャパン株式会社

求人ID
1624802

業種
機械

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
兵庫県

給与
600万円 ~ 850万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ◆入社1年目　2月末日までのご入社　：　12日　4月末日までのご入社　：...

更新日
2026年11月26日 16:12

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2331644】
お客様や社内関係者と連携しながら、お客様のニーズを把握し、最適な製品の選定 / 見積作成、技術的な課題解決までを担っていただきます。
【具体的な業務】
・お客様やアウトサイドセールス (外勤営業) からの情報を元に、ニーズに沿った製品やサービスを選定
・お客様や社内関係者とのコミュニケーションを通して、技術的な課題を解決

・製品仕様やコストを確認し、見積書や提案資料を作成
・工場や関係部署との調整を通じて納期・価格・条件を確認し、最適な提案を実現
・営業ツール（社内基幹システム）を用いた受発注処理やデータ管理
・社内承認プロセスに沿った見積・提案の承認取得
・必要に応じて、お客様先へ訪問し、提案や説明を実施

【顧客特徴】
・電力会社、火力 / 石油ガス化学プラント、油田用制御弁や制御システムに関する顧客との技術的な仕様打ち合わせが中心です。
・大型プラントの受注が多く、ニーズに合わせて対応していただきます。

スキル・資格

【必須条件】
・営業経験または営業の基本的理解
　　特にインサイドセールスや営業サポートのご経験のある方
・提案資料や見積書などのドキュメント作成スキル
【歓迎条件】
・技術的バックグランド
　　機械 / 工学系の学位、または関連分野での業務経験のある方
　　技術的なコミュニケーションができること
・産業機械・プラント等のメーカーでの技術営業経験者（重工業顧客の対応経験）
・ビジネスでの英語使用経験をお持ちの方

会社説明

■火力・原子力発電，各種石油・ガス・化学プラント用高温高圧用制御弁，汎用制御弁，減温器，蒸気変換弁，空気式ドライブユニット，各種制御装置等の輸出入，国内販売，設計開発 技術サービス 保守メンテナンス