

【千葉市】海外営業（道路機械）◆英語力を活かせる！フレックス・リモート可◇年休126日（土日祝休み）

住友建機株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
住友建機株式会社

求人ID
1624801

業種
機械

雇用形態
正社員

勤務地
千葉県

給与
600万円 ~ 850万円

勤務時間
08:30 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 年末年始、夏季、G…

更新日
2026年11月26日 16:12

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2305054】
■業務概要：
当社は世界最高水準の製造技術と開発力を持つ住友重機械グループの建設機械メーカーです。
そんな当社の道路機械の海外営業（販売代理店との開拓、折衝、販売戦略、受注・売上計画策定等）としてご活躍いただきます。

■業務詳細：
・当社製品（道路機械）の販売代理店との折衝※、ならびに販売戦略策定、受注・売上計画の検討及び推進

※生産・供給台数の調整、価格交渉、納期調整（船積）等
・担当地域（欧州・米国）における新規代理店の開拓
・販売代理店の支援・育成、管理（代理店の販売戦略や受注プロセス改善、マーケティング活動等のサポート）

■出張
欧州・米国を中心に海外出張あり（頻度：１2か月に1回　滞在：1週間程度）
その他の地域に出張する可能性もあり

■英語利用場面・頻度：
メール（毎日）、会議（週数回）、現地訪問（年数回）

■キャリアパス
まずはメンバーとして上記業務を担当いただき、OJTを通じ業務に習熟いただきます。

■企業の特徴 / 魅力：
同社は、住友重機械グループの一員として、世界最高水準の開発力と製造技術を持つ建設機械メーカーです。国内外で高い評価を受ける製品を提供し、特に油圧ショベルやアスファルトフィニッシャーで国内高いシェアを誇ります。また、グローバルな展開も積極的に行っており、国際的な視野を持った営業活動が特徴です。社員の定着率が高く、働きやすい環境が整っている点も大きな魅力です。

スキル・資格

必須要件：
・英語力（TOEIC（R）テスト750点以上もしくはビジネスでの英語利用経験のある方）
・メーカーもしくは商社での海外営業経験

歓迎条件：
・理系の学部を卒業された方

会社説明

建設機械の開発、製造、海外営業（住友重機械工業グループ）※国内向けの販売は、住友建機販売が担当