

Strategic Account Manager

> **ザルトリウス・ステディム・ジャパン株式会社での募集です。 診断薬営業・ライフサ...**

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
ザルトリウス・ステディム・ジャパン株式会社

求人ID
1624594

業種
医薬品

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
700万円 ~ 900万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 最大20日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏...

更新日
2026年11月26日 16:10

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2378950】
■仕事概要
ストラテジック・アカウント・マネージャーは、主要なグローバル製薬企業アカウントにおける売上拡大と売上予測を担当いただきます。
この役職では、顧客との長期的かつ戦略的な関係を構築し、国内外のチームと連携して、バイオ医薬品の開発および製造全般にわたる

ソリューションを提供します。

スキル・資格

【応募要件】
・ライフサイエンス分野におけるフィールドセールスの実務経験が3年以上
・英語に抵抗のない方

【歓迎要件】
・バイオ医薬品製造の経験

【Qualification Skills】
Bachelor’s degree in Life Sciences or Engineering.
Minimum 3 years of field sales experience in the life science sector（biopharma manufacturing experience preferred）.
Strong communication and negotiation skills in Japanese; effective English communication for global team collaboration.
Proven ability to work in cross・functional global teams.
Willingness to travel frequently.
The willingness to become a manager near future

会社説明

◆ザルトリウス・ステディム社は、ドイツのザルトリウス社とフランスのステディム社の合併により2007 年に設立されました。 ザルトリウス・ステディム・ジャパン株式会社は100％出資の日本法人として、同じく2007年に設立されました。21世紀を迎えた現在ザルトリウスは、バイオテクノロジーとメカトロニクス分野において最先端の研究機器とプロセス技術を提供しております。ザルトリウスの技術的専門知識および高品質の製品とサービスは、製薬、化学、食品、エンジニアリングをはじめ多くの産業分野のお客さまから信頼と支持を受けております。【事業内容】医薬品製造プロセス用分離・精製メンブレンフィルター並びにデプスフィルターの輸入・販売医薬品製造プロセス用精製機器の輸入・販売医薬品製造プロセス用各種ディスポーザブル機器の輸入・販売医薬品製造プロセス用各種クロスフローシステムの輸入・販売シングルユース製品・機器の輸入・販売発酵・細胞培養装置関連製品の輸入・販売上記製品に関わるバリデーション・サポート