

【800万円 ~ 】Cytiva Commercial Excellence Leader

ライフサイエンス　グローバルメーカーでの募集です。 営業推進・企画のご経験のあ...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
ライフサイエンス　グローバルメーカー

求人ID
1624458

業種
医薬品

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 経験考慮の上、応相談

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年11月26日 16:09

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2428508】
【仕事概要】
Commercial Excellence Leader（日本）は、商業戦略・営業活動の高度化（Commercial Excellence）施策および部門横断の業務効率化
プロジェクトを推進し、業界最高水準の顧客体験の実現を担います。
データ分析、レポーティング、各種営業支援業務を通じて、営業組織の成果向上とビジネスニーズへの対応をサポートします。

本ポジションでは、日本の営業組織と密接に連携しながら、
　業務プロセスの改善
　営業支援ツールの活用促進
　営業データの正確性・信頼性向上　を推進していただきます。
また、実務レベルでのオペレーション支援、システム管理、レポート作成・分析、ユーザー教育を通じて、
営業生産性向上と顧客体験向上に貢献していただきます。
本ポジションは APAC Enablement Leader へレポートし、日本勤務のオンサイトポジションとなります。

スキル・資格

【募集要件】
・BtoB環境において、以下いずれかの分野で5年以上の実務経験
　マーケティング
　営業企画・営業推進（Commercial Operations）
　法人営業
・CRMシステムの活用経験
・BIツール利用経験（Qlik等）
・Microsoft ExcelおよびPowerPointの高度なスキル
・優れたコミュニケーション能力

【歓迎要件】
・学士号以上（MBA保有者歓迎）
・Salesforce（SFDC）経験歓迎
・ライフサイエンス業界・医療機器業界・バイオ医薬業界
　におけるCommercial Excellenceまたは営業企画関連業務経験
・営業テリトリー設計経験
・ターゲット顧客の選定経験
・年間営業計画（アカウントプラン）の策定経験

会社説明

ご紹介時にご案内いたします