

【800～1000万円】【東京／鉄鋼海外営業責任者候補】東京貿易ホールディングスグループ企業

> **東京貿易マテリアル株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。**

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
東京貿易マテリアル株式会社

求人ID
1624428

業種
総合商社

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 1000万円

勤務時間
09:00 ~ 17:15

休日・休暇
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 年末年始休暇、慶弔…

更新日
2026年11月26日 16:08

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2306007】
※東京貿易グループの当社で鉄鋼製品の海外営業をリードしていただきます。
※海外ネットワークをお持ちの方、大歓迎です。

【業務詳細】
・主に東南アジアを中心とした、建設用鋼材の拡販（新規開拓含む）や米国資本のインド自動車部品メーカー向け鋼板等、輸出業務を担当する部署をリードしていただきます。

・鋼板類、条鋼類等の高付加価値鋼材を、海外のエンドユーザーやトレーダーに供給しております。

スキル・資格

【必須要件】
・商社、メーカーでの法人営業経験
・鉄鋼業界もしくは素材業界全般での営業経験
・ビジネスレベルの英語力

【歓迎要件】
・三国間取引の経験

会社説明

■東京貿易ホールディングスhttps://www.tokyo boeki.co.jp/■資材・鉄鋼の輸出入取引◆主要事業・資材事業（輸入）：耐火煉瓦、資機材等の調達、販売【仕入先】中国【メインクライアント】日本製鉄・JFE・鉄鋼事業（輸出）：薄板鋼板、ステンレス、特殊鋼等の調達、販売【仕入先】日本製鉄・JFE【メインクライアント】インド・ベトナム・韓国・オーストラリア等、アジア・オセアニアの各社◆事業内容製鉄業を支える耐火物を中国合弁パートナーと共に開発・製造・販売のトータルサービスを提供している「資材事業」と、日本の高品質な鋼板、線材、ステンレス、特殊鋼をアジア・オセアニア圏を中心に安定供給している「鉄鋼事業」を主に展開しています。また新たな事業として、製造現場のDX推進支援を企図してデジタルやAI技術を駆使した測定や判定等の各種ソリューションの提供を行っております。これからも今まで長年にわたり培ってきたグローバルネットワークを通じ、鉄鋼業界におけるグローバルソリューションプロバイダーとして、世界のお客様のニーズに対応してまいります。