

【800 ~ 1400万円】Head of Marketing Technical Services Swine| Mana…

プロダクトマネージャー・ブランドマネージャーのご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
非公開

求人ID
1624375

業種
医薬品

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 1400万円

勤務時間
08:45 ~ 17:20

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年11月26日 16:08

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2427482】
1. 基本的な職務目的 (Basic Purpose of the Job)

・スワイン製品ポートフォリオ全体のブランド戦略およびテクニカルサービス戦略を統括、マーケティングプランを立案・実行し、販売目標を達成する。
・顧客および代理店に対して付加価値のある情報提供・教育活動、優れた技術サービスを行い、製品および会社の価値を高めることで、豚用製品の販売拡大に貢献する。

2. 主な職務および責任（Accountability）

・マーケティングおよびテクニカルサービスチームをマネジメントし、役割と優先順位の明確化、業務配分、目標設定、定期的なフィードバック、コーチングおよび人材育成を通じて、チームのパフォーマンスと組織能力を向上させる。
・中長期（3 5年）のブランド戦略立案に責任を持ち、左記戦略に基づくアクションプランを策定・実行し、進捗を管理しながら販売目標を達成する。
・市場データを分析、ドイツ本社と協働し、グローバル戦略と整合性のある効果的なブランド戦略を策定する。
・スワイン部全体の予算策定に参画し、マーケティング＆テクニカルサービスグループの経費の計画と進捗管理を行い、ROIを最大化する
・製品の価値を訴求するための販促資料の作成を支援する。
・製品拡販およびシェア拡大に向け、顧客・代理店に対し付加価値のある情報や教育を提供する。
・新製品のマーケタビリティ調査を行い、パイプライン化のためグローバルを含む社内ステークホルダーの合意を形成する。
・新製品上市プロジェクトのプロジェクトマネジメントを主導し、RAPV、QA、CSCM、Globalおよび外部パートナーと連携し、円滑かつタイムリーな上市を実現する。
・営業チームと協働し、大学・関係機関・臨床獣医師とともにマーケティングスタディを計画・実施し、有用な試験結果は雑誌や学会で公表する。
・学会・コンベンションへの参加、最新文献の収集、社内外顧客とのコミュニケーションを通じて業界動向を把握し、グループ内で共有する。
・事業の成功に寄与するキーアカウント、オピニオンリーダー、ステークホルダーとの良好な関係を構築・発展させ、高度な技術的交渉を行う
・複雑な技術課題に対する対応方針を策定し、チームによる一貫性のある高品質な技術サービス（フィールドサポート、データ解析）の提供を統括する
・技術知見を営業チーム、マーケティング・テクニカルメンバーに共有し、社内でのナレッジの高度平準化を推進する。
・顧客の技術的課題の解決を通じて市場課題を抽出し、ブランド戦略・アクションプランへと反映する。
・GVP省令に基づく不具合・苦情報告の収集や有害事象対応を遅滞なく行う。

スキル・資格

Must
〈必須（Must）〉
・獣医師免許および普通自動車運転免許
・動物用医薬品や飼料メーカー等における営業・マーケティング・テクニカルサービスの経験
・産業動物の生産システム、疾病および顧客に対する深い理解
・ステークホルダーと良好な関係を構築できる高いコミュニケーション能力
・社内外のステークホルダーと協働しプロジェクトを推進するマネジメント能力
・解析ツールを使用したデータ / 統計解析の経験
・全国出張が可能であること

〈英語〉
・ビジネス上級レベル

会社説明

ご紹介時にご案内いたします