

【800～2000万円】Wi Fi/BT Business Development（APAC） ※中国大手IoT向け通信モジ…

香港移遠通信技術有限公司での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓…

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
香港移遠通信技術有限公司

求人ID
1624359

業種
通信・キャリア

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 2000万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 年末年始

更新日
2026年11月26日 16:08

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2341295】
【Responsibilities】
・ Develop and drive APAC Wi Fi/BT business
・ Conclude business with customers and initiate supply agreements
・ Market research monitor competitive activities and identify customer needs
・ Identify market trends and new verticals/applications

・ Define and propose “go to market strategy”
・ Search for and evaluate potential new channel partners and rep. firms
・ Sales support to our APAC region
・ Provide product training to APAC sales team customers and channels
・ Cooperate with our Marketing department for marketing activities
・ Attend trade shows and regional events
・ SalesForce（CRM） registration information sharing

【About this role】
We are looking for an exceptional individual to join our fast growing team. This role will develop our WI FI/BT sales in APAC（Taiwan Japan Korea India South East Asia Australia and New Zealand）.
Your goal is to grow Quectel´s WI FI/BT revenue and market share in APAC. You will guide and support our APAC sales team to sell throughout whole APAC. You will be a link to key customers and product managers develop new market segments and verticals. You will work closely with our RSDs who will support you in your plans and execution.
In short you are a key to our success through great sales achievements.
To be successful in this role you need to be experienced within WI FI/BT be well connected with a Sales/Product marketing profile. You should have several years of WI FI/BT sales and/or product marketing experience in the APAC market.

【業務内容（和文）】
・ APAC地域におけるWi Fi/Bluetooth 事業の開発と推進
・ 顧客との取引締結および供給契約の締結
・ 市場調査、競合状況のモニタリング、顧客ニーズの特定
・ 市場動向および新規業種 / アプリケーションの特定
・ 市場開拓戦略の策定と提案
・ 潜在的な新規チャネルパートナーおよび代理店の探索と評価
・ APAC地域における営業サポート
・ APAC地域の営業チーム、顧客、チャネルへの製品トレーニングの提供
・ マーケティング部門との連携によるマーケティング活動
・ 展示会および地域イベントへの参加
・ SalesForce（CRM）登録および情報共有

【役割（和文）】
急成長中のチームに加わっていただける優秀な人材を募集しています。このポジションでは、APAC（台湾、日本、韓国、インド、東南アジア、オーストラリア、ニュージーランド）におけるWi Fi/BTの販売拡大を目指します。
本ポジションの目標は、APACにおけるQuectelのWi Fi/BTの収益と市場シェアの拡大です。APAC全域での販売を成功させるために、APAC営業チームを指導・支援していただきます。主要顧客や製品マネージャーとの橋渡し役として、新たな市場セグメントや業種を開拓していただきます。また、計画策定と実行においてサポートを提供するRSD（Research Development Officer）と緊密に連携していただきます。
つまり、本ポジションは当社の成功の鍵となる存在となるのです。
このポジションで成功するには、Wi Fi/BT分野での経験、優れた人脈、そして営業/製品マーケティングの実績が必要だと考えております。APAC市場における数年のWi Fi/BTの営業および/または製品マーケティングの経験も必要になります。

スキル・資格

・ Working experience in a WIFI module company / WIFI module distributor ・ Five years or more experience in Business Development and sales.
・ Knowhow within wireless RF technologies understanding of IoT verticals customer segments and WIFI module competitor landscape
・ Previous Experience in Japan Korea Taiwan and South East Asia are highly preferred

【求める経験（和文）】
・ Wi Fiモジュールメーカー / 販売代理店での勤務経験 ・ 事業開発および営業経験5年以上
・ 無線・RF技術に関する知識、IoT市場、顧客セグメント、Wi Fiモジュールの競合状況に関する理解
・ 日本、韓国、台湾、東南アジアでの経験があれば尚可

＜求める人物像＞
・ 組織的かつ体系的な業務アプローチと、100%のフォローアップ体制
・ 意見やアイデアを共有することを恐れないチームプレーヤー
・ 前向きで、やる気があり、積極的、自発的で、強い労働倫理を持っていること
・ 優れた分析能力
・ 優れたプレゼンテーション能力

会社説明

当社は、セルラー無線通信モジュール、GNSSやアンテナ等のIoTソリューションを提供するリーディングサプライヤーです。当社は、デバイスや人をネットワークやサービスに接続し、デジタルイノベーションを推進し、よりスマートな世界の構築を実現します。当社の製品は、生活をより便利で、効率的で、快適で、豊か且つ安全にするのに役立ちます。Quectel is the leading one of the IoT wireless solutions vendors. At Quectel we are passionate about creating innovative solutions that help build up a smarter world for human beings. If you are a talented and driven engineer who shares our vision we invite you to join Japan FAE team.