

【1000万円 ~ 】Operation Manager

メルク株式会社での募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
メルク株式会社

求人ID
1624289

業種
化学・素材

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1000万円 ~ 経験考慮の上、応相談

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土曜・日曜・国民の祝日お…

更新日
2026年11月26日 16:07

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2411543】
■仕事概要
代理店マネジメント、事業パフォーマンスの向上を推進していただきます。

本ポジションは、個人の専門性と主体性を発揮しながら、事業に大きなインパクトを与えるIndividual Contributorポジションです。

事業の状況を正しく捉える“サーチライト”として、戦略を実行へとつなげ、業務の規律と質を高め、データ、デジタルツール、
部門横断的な連携を通じて、より質の高い意思決定を支援します。
APeC各国のチーム、リージョン、グローバルのステークホルダーと幅広く関わりながら、営業オペレーション、チャネルガバナンス、
ビジネスインテリジェンス、戦略実行を横断して業務を推進するポジションです。
事業運営の仕組みやパフォーマンス管理のあり方を形づくり、営業チームが成長に直結する重要な活動に集中できる環境を、
データや強力なデジタルツールを活用して実現していただきます。

スキル・資格

■応募要項
・4年制大学卒業以上（経営学、経済学、工学、生命科学、または関連分野）
・担当業務に責任を持ち、プロセスやタスクを一貫して自律的に管理・遂行できる方
・営業オペレーション、ビジネスインテリジェンス、プロジェクトマネジメント、コンサルティング、または関連領域での実務経験
・ビジネス上の判断力と、計画を着実に実行へ移す力をお持ちの方
・B2Bビジネスモデルおよび代理店・チャネルパートナーの仕組みを理解し、チャネルの有効性向上を支援できる方
・データを分析し、その結果を明確な営業・事業上の示唆、提言、アクションに変換できる方
・AIおよびデジタル生産性向上ツール、Power BI、Tableau、Salesforce（SFDC）を実務で活用できる方
・APeCのビジネス環境での業務経験
・多様なステークホルダーを適切にマネジメントし、部門横断で協働できる方
・課題を構造化し、論理的かつ体系的に解決へ導ける方

■歓迎要件
・MBAなどの上位学位をお持ちの方は歓迎

会社説明

メルクが目指すもの、それは「世界中の人々がより豊かな生活を送ること」。常に未来を見据え、研究開発と技術の向上に情熱を注ぎます。 メルクは、1668年にドイツのダルムシュタットでフリードリッヒ・ヤコブ・メルクによって創業された約350年の歴史を持つ企業です。世界で最も歴史の長い医薬・化学品会社であり、創業家が今でもメルクグループの上場株式の過半数を保有しています。 現在では、66カ国で約6.2万人の従業員を抱え、画期的なソリューションやテクノロジーに取り組む真のグローバル企業へと成長しました。 私たちメルクは、ヘルスケア・ビジネス、ライフサイエンス・ビジネス、エレクトロニクス・ビジネスの3つを主要ビジネス領域としています。すべてのビジネス領域において、専門技術に基づいた高品質な製品を提供しています。