

新規事業企画・事業開発｜成長市場で新しいサービスを創る 独占求人

事業企画から提案・実行まで幅広く経験できるポジション

募集職種

人材紹介会社
フロムホーム合同会社

求人ID
1623878

部署名
Sales

業種
電力・ガス・水道

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
山手線駅

給与
500万円 ~ 800万円

勤務時間
Mon-Fri 9am-6pm; Hybrid

休日・休暇
14 days paid leave/year+

更新日
2026年11月23日 09:13

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

成長中の事業領域において、新しいサービスや事業の企画・推進を担当いただくポジションです。

市場や顧客ニーズを調査しながら、新しい事業機会を検討し、社内外の関係者と連携して企画を具体化していただきます。

主な業務は以下を想定しています。

・市場や顧客動向の調査
・新規事業、サービスの企画
・事業性、収益性の検討
・既存事業の分析、改善提案
・顧客やパートナーへの提案
・社内関係部署との調整
・新しい取り組みの立ち上げ、推進

特定業界での経験だけではなく、これまでの事業企画、新規事業開発、法人営業、プロジェクト推進などの経験を活かして、新しい分野へキャリアを広げたい方も歓迎します。

スキル・資格

以下いずれかのご経験をお持ちの方を想定しています。

・事業企画、新規事業開発、サービス企画などの経験
・法人営業、ソリューション提案、顧客開拓の経験
・市場調査やデータをもとに事業を検討した経験
・社内外の関係者と連携してプロジェクトを進めた経験

【歓迎】
・新しい業界やサービスについて自ら学び、事業に活かせる方
・数字やデータをもとに考えることが得意な方
・成長分野で専門性を身につけたい方
・企画だけではなく実行まで関わりたい方

このポジションの魅力

・今後も成長が期待される市場で新しい事業づくりに関われます
・これまでの経験を活かしながら新しい専門領域を身につけられます
・企画、分析、提案、プロジェクト推進まで幅広く経験できます
・将来的に事業企画や事業責任者などへのキャリアも期待できます

ご興味がございましたらCareerCrossからご応募いただくか、Craigまで直接ご連絡ください。

craig@fromhome.jp

まずは10～20分程度のカジュアルなお話でも問題ありません。
平日の日中、業務前後、週末も柔軟に対応可能です。

会社説明