【年収1,000〜3,000万】再エネ・蓄電池・パワコン知見を活かす！世界有数のICT企業でのシニア営業

募集職種

人材紹介会社
株式会社フェローシップ

求人ID
1623809

業種
通信・キャリア

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1000万円 ~ 3000万円

勤務時間
09:00から18:00 (休憩時間 12:00から13:00)

休日・休暇
完全週休2日制 (土・日・祝祭日)

更新日
2026年11月20日 17:18

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【業務内容】

1. 顧客、特に地域の顧客のニーズをよく理解し、またマーケット情報を適宜チーム内で共有して、案件受注に向けての営業活動全般
2. 各業界の顧客のリソースを生かしながら受注成功率を上げ、各エリアの販売目標の達成を目指す
3. 定期的にエリアの顧客訪問やリレーション構築、代理店およびパートナー各社との共催イベントを行い、地域の顧客との関係の維持・強化を維持する。
4. 同社内のリソースを調整・活用して、技術交流会や技術説明会、検証試験プロジェクトを実施。またモデル事業拠点の視察や展示会への参加など、これらのイベントを経て、地域におけるパワコン製品のブランディングを促し、販売目標達成。
5. パワコン顧客との関係を維持・強化する責任者として、バランスと安定性を持ってカスタマーリレーションの構築に尽力する。

【応募条件】

◎4年制大学卒業以上

◆業務の遂行に必要なスキル
・目標を達成する強い思いがあり、優れた対人理解力とコミュニケーション能力があること
・エリアの特長等に対して深い理解をしようとする姿勢、異文化への理解や日系企業と異なる仕事環境への適応力、また同社の企業文化を理解しようとする姿勢
・顧客リレーションを作ることが得意な方

◆必要な専門知識
・再生可能エネルギー関連知識（例、蓄電池、パワコンの関連知識）
・再生可能エネルギー関連製品、パワーデバイス分野におけるセールス（販売）経験
・電気工学の知識

◆必要な語学スキル
・日本語：N1レベル相当

会社説明