

ビジネスオペレーション・セールスイネーブルメント担当（分析SaaS）

ビジネスオペレーション・セールスイネーブルメント担当（分析SaaS）

募集職種

人材紹介会社
マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID
1623760

業種
インターネット・Webサービス

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態
派遣

勤務地
東京都 23区

給与
時給制

勤務時間
勤務時間：9:00-17:30 ※休憩時間： 12:00-13:00

更新日
2026年11月20日 13:10

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

本ポジションは、データ分析プラットフォームの持続的な成長を実現するために、営業支援・事業運営・ガバナンス強化を推進する役割です。営業、プロダクト、カスタマーサポート、法務など幅広いステークホルダーと連携しながら、事業成長と顧客価値向上を支えていただきます。

企業情報

国内有数のテクノロジー企業グループにおいて、データ・AIを活用したマーケティング分析サービスを展開する組織です。エンタープライズ顧客向けの分析ソリューションを提供しながら、継続的なプロダクト成長と顧客体験の向上を推進しています。

職務内容

セールスイネーブルメント・営業支援

- 提案資料、FAQ、競合比較資料など営業支援コンテンツの企画・作成
- 新機能リリースや新サービス導入時の営業向けトレーニング企画・運営
- 営業活動促進施策の立案および実行支援

情報共有・フィードバックマネジメント

- 営業および顧客からの問い合わせや要望の整理・分析
- プロダクトチームやカスタマーサポートチームへの改善提案
- 製品ロードマップやリリース情報の社内展開資料作成
- Q&A整備および社内コミュニケーション強化

ガバナンス・品質向上

- 業務プロセスや運用ルールの整備・改善
- 法務・コンプライアンス部門との連携によるリスク管理
- 契約書、利用規約、マニュアル等の管理・改定サポート
- 内部監査・外部監査対応および各種チェックリスト運営

ビジネスオペレーション

- KPI設計および進捗管理
- 定期的な事業レポートの作成・報告
- 部門横断プロジェクトおよび会議体の運営
- 業務効率化およびプロセス改善施策の推進

条件・待遇

- AI・データ分析領域の最先端プロダクトに携われる環境
- プロダクト成長に直接影響を与えるポジション
- 営業・プロダクト・カスタマーサクセス・法務など幅広い部門との協業機会
- 長期的なプロジェクトで安定した就業環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Anna Fuji on +81366276095.

スキル・資格

必須要件

- セールスイネーブルメント、営業企画、事業企画、事業推進、プロダクトオペレーション等の経験（目安4〜5年以上）
- 提案資料、FAQ、競合分析資料等の作成経験
- 営業向けトレーニングやナレッジ共有の実務経験
- 営業、カスタマーサポート、プロダクト、法務・コンプライアンスなど複数部門との協業経験
- プロジェクトを企画から実行、効果測定まで推進した経験
- 業務改善やオペレーション最適化の経験
- 生成AIやAIツールを活用した業務効率化経験
- 日本語ネイティブレベル
- 英語ビジネスレベル

歓迎要件

- SaaSプロダクトにおける営業企画や事業開発経験
- プロダクトマーケティング経験
- プロダクト改善や機能開発における開発部門との協業経験
- Google Analytics、Adobe Analytics等の利用経験
- デジタルマーケティングやデータ分析領域の知見
- 高いファシリテーション能力および合意形成力

会社説明

国内有数のテクノロジー企業グループにおいて、データ・AIを活用したマーケティング分析サービスを展開する組織です。エンタープライズ顧客向けの分析ソリューションを提供しながら、継続的なプロダクト成長と顧客体験の向上を推進しています。