

Director, Client Business Partner

消費者データ・分析ソリューションの営業責任者

募集職種

人材紹介会社
マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID
1623688

業種
ビジネスコンサルティング

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
900万円 ~ 1100万円

更新日
2026年11月19日 14:30

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

グローバルな消費者インテリジェンス企業にて、新規顧客の開拓と既存アカウントの拡大を通じて、日本市場の売上成長を牽引します。データ、リサーチ、分析ソリューションを組み合わせ、顧客の課題に合わせた戦略的な提案を行うポジションです。

Client Details

世界各国で事業を展開する、大手消費者インテリジェンス・データ分析企業です。

消費者の購買行動や市場動向に関するデータを収集・分析し、メーカー、小売企業、サービス企業などの意思決定を支援しています。豊富なデータ資産と高度な分析技術を活用し、顧客の事業成長につながる実践的なインサイトを提供しています。

Description

- 新規顧客の開拓から商談創出、提案、交渉、受注まで、営業プロセス全体を担当
- FMCG、消費財、小売、サービス業界を中心に、新たなビジネス機会を発掘
- 顧客の経営課題やニーズを把握し、調査データや分析を活用した最適なソリューションを提案

- 経営層を含む意思決定者と長期的な関係を構築し、継続的な取引拡大を推進
- 社内の分析、プロダクト、デリバリーチームと連携し、提案作成からプロジェクト実行まで支援
- 契約更新、アップセル、クロスセルを通じて、年間売上目標および営業KPIを達成

Job Offer

- 日本市場の売上成長をリードできる、影響力の大きなシニア営業ポジション
- 新規開拓から戦略的アカウント拡大まで、営業活動全体を担当できる裁量
- 消費者データ、市場調査、高度な分析ソリューションを組み合わせた提案機会
- 国内外の大手メーカー、小売企業、サービス企業とのビジネスに携わる機会
- グローバルなプロダクト、分析、デリバリーチームとの協働
- 柔軟な働き方を支援する勤務環境
- オンライン学習を含む能力開発の機会
- 従業員支援プログラム
- ボランティア休暇制度
- 東京都内勤務の正社員ポジション

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Anri Ominato on +81366276105.

スキル・資格

- B2B営業、事業開発、またはアカウントマネジメントにおける経験
- 売上拡大や複雑な大型案件の受注実績、およびコンサルティブセールスの経験
- 経営層を含む複数のステークホルダーとの関係構築・調整能力
- データや分析結果を、顧客にとって分かりやすい事業価値として提案できる方
- 日本市場の商習慣や顧客ニーズを理解し、主体的かつ柔軟に行動できる方
- 優れたプレゼンテーション、コミュニケーション、交渉スキル
- データ、消費者インサイト、市場調査、SaaSなどの営業経験、FMCG・小売業界のネットワーク、グローバル企業での勤務経験、またはビジネスレベルの英語力をお持ちの方は歓迎

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

会社説明

世界各国で事業を展開する、大手消費者インテリジェンス・データ分析企業です。
消費者の購買行動や市場動向に関するデータを収集・分析し、メーカー、小売企業、サービス企業などの意思決定を支援しています。豊富なデータ資産と高度な分析技術を活用し、顧客の事業成長につながる実践的なインサイトを提供しています。