【東京】Account Manager｜メーカー｜株式会社GOEN3 JAPAN｜英語

募集職種

採用企業名
株式会社Goen3JAPAN

求人ID
1623580

業種
日用品・化粧品

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 多数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 800万円

勤務時間
会社の規定に準ずる

休日・休暇
会社の規定に準ずる

更新日
2026年11月24日 09:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 法人クライアントのアカウント管理から受発注・納品・在庫管理までを担い、業務プロセスやERPの構築・導入を主導
- 業務管理の仕組みをゼロから設計・構築し、組織の成長と事業基盤の強化に貢献できるやりがい
- ブラジル本社や海外チームと連携し、国際的な環境で語学力とBtoBの経験を発揮できるやりがい

- 想定年収600万～800万円、賞与年2回。東京勤務を中心に群馬倉庫への出張を伴う働き方

【業務内容】
法人クライアントのアカウント管理から受発注・納品・在庫管理までを担当する人材を1名募集します。

Account Managerは、クライアントとの取引拡大や業務プロセスの設計・構築を主導する管理・企画側のポジションです。BtoBのアカウントマネジメント経験を活かし、クライアントとの関係構築・取引条件の交渉・需要予測などを主導するポジションです。また、受発注・在庫管理の業務プロセスをゼロから設計・構築し、将来的にはアナリスト等の業務管理やERP導入もリードしていただきます。現在、ERPなどの管理システムが導入されていないため、Excel等を活用して業務管理の仕組みをゼロから構築・運用していただきます。

■会社・事業・募集概要：
GOEN3 JAPANは、ブラジルで設立されたGOEN3グループの日本・アジア拠点です。GOEN3グループは、バイオセラミック技術を活用した製品の開発・製造・供給を行う企業で、独自技術「MIG3®」を使用したINVELブランドの製品を世界各国に展開しています。
日本法人では、国内の法人クライアントとの取引管理、商品供給、受発注・在庫管理などを担っています。ブラジル本社・関連チームと連携しながら事業を運営する、国際的な業務環境です。

必ずしもマネージャー経験者に限定せず、候補者の経験・スキルに応じて適切なレベルで採用を検討します。

【勤務地】
東京 ※但し、ご入社後定期的（週1回程度）に群馬倉庫（群馬県太田市）への日帰りまたは宿泊を伴う出張がございます。特にご入社後、ERPシステムの構築が完了し本稼働までの最初の数か月は、群馬勤務の割合が高い（毎週数日間の宿泊等）ため、こちらの条件が可能な方のみご紹介をお願いいたします。

【給与】
想定年収：600万～800万円（賞与年2回含む）

【雇用形態】
正社員

【就業時間】
会社の規定に準ずる

【休日休暇】
会社の規定に準ずる

【待遇・福利厚生】
会社の規定に準ずる

スキル・資格

【応募条件】
＜必須条件＞

- BtoBアカウントマネジメントまたは営業オペレーション経験5年以上
- 業務プロセスや管理システムの構築・導入経験
- クライアント・仕入先との調整、交渉能力
- 語学力
  日本語：ネイティブまたはビジネスレベル、英語：ビジネスレベル（ブラジルチームとの業務連携・報告が可能な方）。

会社説明