【インドネシア勤務】営業職/ジャカルタ勤務/東ジャワ/繊維専門商社/提案営業/新規顧客開拓/海外営業

インドネシアでご経験を生かしてお仕事しませんか？

募集職種

人材紹介会社
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID
1623492

業種
化学・素材

雇用形態
正社員

勤務地
インドネシア

給与
400万円 ~ 600万円

勤務時間
月ー金曜8:30 ~ 17:00

休日・休暇
土日、インドネシアの祝祭日

更新日
2026年11月17日 12:25

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

その他言語
インドネシア語 - ビジネス会話レベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社情報：
日本の繊維専門商社で、大阪・東京を 主要拠点とし、長年培ってきた繊維に関する専門知識と商品開発力を強みに、国内外のアパレルメーカーやファッションブランドへ 幅広い商品を提供しています。

【海外拠点】
日本国内の大阪・東京を中心に、中国、韓国、ベトナム、インドネシア、タイ、インドなどのアジア諸国に加え、イタリア、フランス、ア メリカにも拠点を展開しています。各国の繊維メーカーやアパレル企業とのネットワークを活用し、グローバルな商品開発・調達・販売を推進しています。

【インドネシア法人について】
インドネシアは、紡績・織編・染色加工・縫製まで幅広い生産基盤を有する、東南アジア有数の繊維産業国。 同社では、こうしたインドネシアの優れた生産設備・技術力と、長年にわたり培ってきた商品開発のノウハウを組み合わせ、ファッ

ション、スポーツウェア、ユニフォームなど幅広い用途に向けた生地の開発・供給を行っています。
自社工場を保有しない商社型のビジネスモデルを採用しており、現地の有力繊維メーカーや加工工場と強固なパートナーシップを構築。顧客の要望に応じた生地の企画・提案から、生産管理、品質管理、納期調整まで幅広く対応しています。
単なる既製品の販売にとどまらず、顧客と工場の間に立ち、素材開発から製品化まで深く関わることができる点が特徴です。

【業務内容】
日系企業を中心とした法人営業を担当。既存顧客への提案営業や新規顧客開拓に加え、 顧客ニーズに応じた
繊維素材の商品開発や現地提携工場との調整業務にも携わっていただきます。

- 日系企業を中心とした新規顧客開拓および既存顧客への営業活動
- 顧客ニーズのヒアリング、テキスタイル（生地・繊維素材）の提案・販売
- 顧客企業の日本人担当者およびローカルスタッフとの関係構築・折衝
- 新規ビジネスの開拓および既存取引の拡大に向けた営業活動
- 顧客の要望に応じた生地・繊維素材の商品開発への参画
- 現地工場の技術担当者との連携および情報共有
- インドネシア国内の提携工場との打ち合わせ・調整
- 生産進捗、品質、納期に関する確認および関係者との調整

【このポジションの魅力】
① 歴史を持つ日系繊維専門商社での海外営業
長い歴史とグローバルネットワークを持つ日系企業にて、インドネシア市場での営業活動に携わることができます。 日本とインドネシアをつなぐビジネスの最前線で経験を積める環境です。

② 営業だけでなく、商品開発にも携われる
単に完成した生地を販売するだけでなく、顧客ニーズに応じた商品開発にも関与。現地工場と連携しながら、自らの提案を商品と して形にしていく面白さがあります。

③ 業界未経験の若手にもチャンス
繊維業界での経験がなくても、インドネシア語力や積極性、営業への意欲を評価。インドネシアでの留学経験や就業経験を活か して、新たな業界に挑戦したい方も歓迎します。

④ 将来的に日本本社採用・駐在員として活躍できる可能性あり
入社後の実績や能力、会社の評価・採用方針によっては、将来的に日本本社採用や駐在員として活躍できる可能性もあります。現地での営業経験を積みながら、長期的なキャリアアップを目指せる環境です。

スキル・資格

■必須要件

- インドネシア語（現地工場スタッフやローカル社員と業務上の コミュニケーションが取れるレベル）
- インドネシアでの長期勤務が可能な方

■歓迎要件

- 英語（ビジネスレベル）
- 繊維商社での法人営業経験
- 新規顧客開拓および既存顧客への提案営業経験
- インドネシアでの勤務経験
- 生地・繊維素材の商品開発に関する知識・経験
- インドネシア国内の繊維メーカーや縫製工場とのネットワーク
- 現地工場やサプライヤーとの折衝・調整経験

会社説明