

アカウントマネージャー｜製薬企業向け総合的ソリューション（データ・コンサルティング・CRM）

> **アカウントマネージャー｜製薬企業向け総合ソリューション｜データ・コンサル・CRM**

募集職種

人材紹介会社
マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID
1623485

業種
医薬品

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 1200万円

更新日
2026年11月17日 11:27

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

データ・コンサルティング・テクノロジーソリューションを組み合わせた提案営業を担当いただきます。国内外の大手製薬企業や成長中のバイオテック企業に対し、戦略的パートナーとして課題解決を支援するポジションです。

企業情報

- ライフサイエンス・ヘルスケア業界に特化した、グローバル大手のサービスプロバイダー
- 医薬品開発支援、商業化支援、コンサルティング、データ分析、デジタルソリューションなど幅広いサービスを展開し、世界中の製薬企業やバイオテクノロジー企業の事業成長を支援しています。

職務内容

- 製薬企業/バイオテクノロジー企業のアカウントマネジメント

- 顧客の課題を把握し、データ・コンサルティング・DXソリューションを組み合わせた提案を行う
- 国内外のステークホルダー（コマーシャル、事業企画などの部門の上層部）との関係構築
- 社内の営業・コンサルタント・デリバリーチームとの連携
- 既存顧客の深耕および新規ビジネス開拓
- 提案、見積、契約締結までの営業プロセス管理

条件・待遇

- グローバル市場で高い顧客ネットワークや知名度を持つ、業界リーディング企業
- 医薬品の開発・商業化・データ活用・DXなど包括的な提案が可能
- 国内外の経営層や事業責任者との折衝機会が豊富
- 将来的なチームリーダー・マネージャーへのキャリアパス
- フレックスタイム制度・リモートワーク制度を活用した柔軟な働き方

Page Group Japan is acting as an Employment Agency in relation to this vacancy.

スキル・資格

- 製薬・ヘルスケア業界での営業経験、または製薬企業向けに営業活動を行うご経験
- 顧客の課題に対しソリューションを提案できる能力
- ビジネスレベルの英語力（海外の顧客とやり取りをする必要があるため）
- 社内外の関係者を巻き込みながら案件を推進できる方
- 勤務地：東京/大阪

会社説明

ライフサイエンス・ヘルスケア業界に特化した、グローバル大手のサービスプロバイダー
医薬品開発支援、商業化支援、コンサルティング、データ分析、デジタルソリューションなど幅広いサービスを展開し、世界中の製薬企業やバイオテクノロジー企業の事業成長を支援しています。