SPECIALIZED GROUP Understanding People

Hotel Revenue Manager / 収益管理 | 関西・外資系ホテル

Own revenue strategy for 590 rooms

募集職種

人材紹介会社
スペシャライズドグループ株式会社

求人ID
1623231

業種
ホテル

雇用形態
正社員

勤務地
京都府

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年11月16日 15:49

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

Revenue Manager | Rooms Revenue Strategy レベニューマネージャー

Overview

Our client is seeking a Revenue Manager for a large-scale, internationally branded upscale hotel in the Kansai region undergoing a full repositioning. This role offers the unique opportunity to own the entire rooms revenue strategy, influencing pricing, forecasting, inventory, distribution, and business mix for a property with around 590 rooms and extensive F&B and banquet operations. Benefits include a direct reporting line to senior leadership, a modern systems environment, and the chance to shape the hotel's market position over the coming years.

主な責任:

- 包括的な客室収益戦略を所有し実行する
- 日次、週次、月次の収益予測を作成・維持する
- 需要、価格設定、リスクを検討する週次収益会議を主導する

- セグメント、チャネル、客室タイプ、リードタイム別に収益パフォーマンスを分析する
- 価格設定、販売制限、オーバーブッキング、滞在期間管理を行う
- 客室収益の年間予算および長期財務計画を担当する
- すべての流通チャネルで料金、在庫、コンテンツの均一性を確保する
- 予約、営業、マーケティング、フロントオフィス、財務と密接に連携する
- ADR、RevPAR、稼働率、RGIなどのKPIを監視・最適化する
- RMS、PMS、CRS、チャネルマネージャー、BIツールを活用してデータに基づく意思決定を行う
- 市場動向やイベントの影響に基づいて収益戦略を調整する

要件:

- ホテルの収益管理または商業関連の職務で3年以上の経験
- ホテルのRMS、PMS、CRS、およびチャネルマネージャーシステムに精通していること
- 価格設定、予測、在庫管理、流通管理における高いスキル
- 予算編成および長期的な財務計画の経験
- 日本語と英語に堪能（望ましいが必須ではない）
- セグメント、チャネル、客室タイプ別の収益分析能力
- 収益会議の主導および部門間の協力経験
- データ分析および予測のためのExcelの熟練度
- ADR、RevPAR、稼働率、RGI、MPI、ARIなどのKPIの知識
- 市場動向分析のためのBIツールの使用経験（望ましいが必須ではない）

会社説明