アシスタントマーケティングマネージャー（外食チェーン向けB2B / 日本・韓国）

B2Bマーケ | 東京 | 外食チェーン×日韓 | 米系 | ～800万円

募集職種

人材紹介会社
ドレイク・インターナショナル株式会社

求人ID
1623184

業種
食品・飲料

雇用形態
正社員

勤務地
その他東京

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年11月16日 08:06

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル

日本語レベル
流暢レベル

その他言語
韓国語 - 基礎会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【日本・韓国の外食チェーンに新製品を届け、その価値を証明する】東アジアのQSR（クイックサービスレストラン）事業は、この部門最大の成長機会。特にローカルチェーンでの成長が鍵です。顧客インサイトを製品・ローンチ・営業ツールに落とし込むポジションです。 米系グローバルB2Bソリューショングループ。東京。正社員。年収：～800万円【業務内容】リージョン / グローバルのマーケティング、R&D、営業、薬事、サプライチェーン、財務と連携し、イノベーション案件を企画から商品化・上市までリード。営業や顧客と向き合い課題を理解し、製品パイプラインの機会を発掘します。営業・顧客向けコミュニケーションツールの作成・更新、製品ポートフォリオ分析、収益改善施策（品目整理、価格、コスト）の実行。日本・韓国のローカルチームを支援し、成長機会の優先順位付けを行います。【このポジションの魅力】大手外食ブランドを顧客とする成長事業 / 日韓のリージョナルな役割 / グローバルチームとの協働 / 上市に直接関われる。【応募方法】本求人よりご応募いただくか、ドレーク・インターナショナル・ジャパンまでご相談ください。
――――――――――― Bring new products to Japan's and Korea's restaurant chains, and prove the value to customers. The quick-service restaurant business in East Asia is this division's single largest opportunity, and much of the growth is with local chains. You'll turn customer insight into products, launches and sales tools. US-headquartered global B2B solutions

group (外資系 / 米系). Tokyo. Permanent. Up to ¥8M. 【What you'll do】 You'll take innovation projects from idea to commercial launch, working with regional and global marketing, R&D, sales, regulatory, supply chain and finance. You'll spend time with the sales team and customers to understand their business challenges, spot pipeline opportunities, and make sure each innovation delivers value customers can see. You'll create and refresh sales and customer communication tools, analyse the product portfolio, and run profitability plans (rationalisation, pricing, cost). You'll support the local teams in Japan and Korea and help prioritise where to grow. 【Why join】 A growth business with leading restaurant brands as customers; regional scope across Japan and Korea; close work with global teams; real influence on what launches. 【What you bring】 - 5–7 years in B2B marketing or sales - Fluent Japanese and English - Analytical thinking, project management and communication skills - Bachelor's degree (economics, business, marketing or sales) - Strong MS Office 【Nice to have】 Korean; video and brochure editing. 【Apply】 Apply via CareerCross or contact Drake International Japan.

会社説明