【東京・港区】提案営業｜IT｜A'alda Y株式会社｜未経験

シンガポール発｜グループ会社でのコーポレート業務｜アニマルヘルステックカンパニー

募集職種

採用企業名
A'alda Y株式会社

求人ID
1623138

業種
その他

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
都営三田線、　御成門駅

給与
300万円 ~ 経験考慮の上、応相談

勤務時間
9:00〜18:00 (休憩60分)

休日・休暇
週休2日制 + 祝日

更新日
2026年11月16日 13:20

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務内容】
「動物に関わる仕事がしたい」という想いを、獣医療を支える仕事で叶えてみませんか。 動物病院の業務をITで支え、獣医療現場のデジタル化を一緒に進めていく営業メンバーを募集します。 私たちが提供する「Vet360」は、動物病院の診療・

受付・会計などの業務を支えるクラウド型電子カルテシステムです。Vet360事業 (https://aaldavet360.com/)

多くの動物病院では、紙カルテや使いにくいシステムが、先生やスタッフの負担になっています。 このポジションで求められるのは、いわゆる「売り込み」ではありません。 先生方のお悩みに耳を傾け、「この機能を使えば、こんなふうに楽になりますよ」と、具体的にお伝えすること。病院の業務がスムーズになれば、先生やスタッフが動物たちと向き合う時間が増えていきます。 獣医療業界や営業の経験は問いません。 動物病院やペット関連企業で働いた経験がある方は、その知見やつながりを大いに活かせます。業界知識や営業の進め方は、入社後にしっかり学べる環境です。

＜具体的な業務内容＞
1. 動物病院へのご提案

- 電話・オンライン・ご訪問による、動物病院へのVet360のご案内
- 病院の業務の流れやお悩みのヒアリング
- 病院の課題に合わせた機能説明・活用方法のご提案
- デモンストレーションの実施
- 導入に向けたお見積もり・ご契約までのフォロー

2. 業界でのつながりづくり

- 獣医系の学会・展示会への参加と、病院関係者との接点づくり
- 業界内のつながりを活かしたご紹介・関係構築

3. 社内連携

- 導入決定後の、カスタマーサクセスチームへの引き継ぎ
- 病院からいただいたご要望を開発チームと共有し、サービス改善につなげる

製品をご案内するだけではありません。「この病院では、どう使えば一番役に立つか」まで一緒に考え、導入後の姿をイメージしていただくまでが、この仕事です。

■入社後のサポート体制：
獣医療の知識や営業の進め方、Vet360の知識は、入社後に業務を通じて身につけていただけます。
未経験の方も、少しずつ業務を担当できるよう既存メンバーがサポートします。
・Vet360の機能・操作方法の習得
・動物病院の業務の流れや専門用語の習得
・ヒアリングや提案、商談の進め方の習得
・先輩社員の商談への同席など、実務を通じたサポート
・臨床経験のあるメンバーから業界知識を学べる環境
当社には、動物病院や異業種からキャリアチェンジし、今では即戦力として活躍している若手社員がたくさんいます。
最初は誰もが未経験です。一歩ずつ、一緒に成長していきましょう。

■会社概要：
A'alda(アルダ)は、「Pet to Partner　人とペットが幸せに暮らせる社会を作る」をパーパスとして掲げており、シンガポールより設立。当社は動物病院と獣医療関係者が飼い主様と繋がる架け橋を中心として動物病院経営を始め、動物病院、獣医師・獣看護師向けサービス提供、飼い主様向けへの多岐にわたるサービスを提供しています。
A'alda Y株式会社では、動物病院向け電子カルテ「Vet360」の開発・販売や、獣医師・愛玩動物動物看護師に特化した人材紹介サービス「パンダキャリア」そして、飼い主と獣医療をつなぐAIによる獣医療と飼い主へのサポートサービス「AnyMall」の３つのサービスを提供し、獣医療へのアプローチだけでなく、ペットライフの充実にもアプローチすることで、人と動物が幸せに暮らせる世界を作っていくことをミッションとしています。

■業界背景：
世界のペット市場は、2030年に約5,000億米ドル（約75兆円）規模に成長すると予測されています。 ペットの家族化を背景に、フードや用品に加え、獣医療や健康管理などのサービス需要も広がっています。私たちはインドをはじめとするアジア圏を成長市場と位置づけ、創業当初からグローバル展開を前提に事業を展開しています。
※出典：Bloomberg Intelligence（2025年公表資料）。円換算は1米ドル＝150円。

■このポジションの魅力：
1. 動物に関わる仕事に、新しい形で挑戦できる
資格がなくても、獣医療の現場を支える側として、動物たちと飼い主様の幸せに貢献できます。「動物が好き」という気持ちを、仕事のやりがいにつなげられます。

2. 獣医療業界の「これから」をつくる側に立てる
1つの病院への導入が、先生やスタッフの働き方、そして飼い主様や動物たちの体験を変えていきます。業界のデジタル化を最前線で進める、やりがいの大きな仕事です。

3. 業界の中で、つながりが広がっていく
病院訪問や学会参加を通じて、獣医師や業界関係者とのつながりが広がります。動物病院やペット関連企業での経験がある方は、これまでのつながりも活かせます。

4. 営業・SaaSのスキルが身につく
ヒアリング力や提案力、商談の進め方など、どの業界でも通用する営業スキルを身につけられます。成長中のSaaS事業で、市場価値の高いキャリアを築けます。

■働く環境・評価制度：
・部署や職種を越えて相談しやすい、風通しのよい職場
・年2回の昇給機会
一人ひとりの頑張りと成果をきちんと見て評価し、成長を後押しする組織です。

【勤務地】
東京都港区西新橋３−１０−３西崎ビル４Ｆ

【給与】
年収：300万円〜
（前職給与保証、スキル・ご経験に応じて決定いたします）
※固定残業代込み（見込み残業20時間付与）

■賞与：会社業績および本人の勤務成績により支給の可能性あり
■昇給：年2回（業績・評価による）

【雇用形態】
正社員
※試用期間3ヶ月（条件変更なし）

【就業時間】
9:00〜18:00（休憩60分）

【休日休暇】

- 週休2日制 + 祝日
- 夏季休暇
- 年末年始休暇
- 特別休暇あり
- 入社半年後に年次有給休暇付与

【待遇・福利厚生】

- 社会保険完備（健康保険 / 厚生年金 / 雇用保険 / 労災保険）
- スポーツクラブルネサンスの法人利用

スキル・資格

【応募条件】
< 必須条件 >

- 社会人経験2年以上
- お客様対応、または社内外との調整などのコミュニケーション経験
- 新しい知識やシステムを学ぶことに前向きな方
  ※獣医療業界・営業の経験は問いません。

< 歓迎条件 >

- 英語力（業務上、エンジニアとのコミュニケーションで必要となります）
- 動物病院での勤務経験（獣医師、愛玩動物看護師、受付、ケアスタッフ等）
- 動物関連企業での勤務経験（動物用医薬品、ペットフード、ペット保険、ペットショップ、トリミングサロン等）
- 法人営業、提案営業、ルート営業の経験
- 接客・販売・サービス業でのお客様対応の経験
- SaaS・ITサービスの営業経験

【求める人物像】

- 動物が好きで、動物に関わる仕事がしたい方
- 目標に向かって、自分で考えて動くことにやりがいを感じられる方
- 新しいことを学び続けることを楽しめる方
- チームで協力しながら仕事を進められる方

【この求人のポイント】

- IT業界や営業未経験の方も歓迎の正社員求人で、前職給与が保証されます（年収300万円〜、見込み残業20時間込み）。
- 週休2日制 + 祝日休みで、東京または大阪のオフィスへ原則出社して勤務するため、安定したワークライフバランスを保てます。
- クラウド型電子カルテ「Vet360」の提案営業として、動物病院の課題解決に寄り添い、獣医療現場のデジタル化を推進するやりがいのあるポジションです。

【こんな人におすすめ】

- 社会人経験が2年以上あり、お客様対応や社内外の調整など、円滑なコミュニケーションを必要とする業務経験をお持ちの方。
- 「動物が好き」という想いを持ち、資格がなくても獣医療を支える立場で動物や飼い主の幸せに貢献したい方。
- 成長市場であるペット・獣医療業界で、SaaSやIT領域の新しい知識を前向きに学びながら営業スキルを身につけ、キャリアアップしたい方。

会社説明