B2B営業・事業開発マネージャー｜フードデリバリープラットフォーム

飲食チェーン・法人パートナーの開拓をリード

募集職種

人材紹介会社
Cornerstone Recruitment Japan 株式会社

採用企業名
フードデリバリープラットフォーム（社名非公開）

求人ID
1623131

業種
インターネット・Webサービス

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 渋谷区

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年11月13日 16:09

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【会社概要】
日本国内で事業を拡大するフードデリバリープラットフォームです。テクノロジーを活用し、消費者と飲食店をつなぐサービスを展開しています。社名は面談時にご案内します。

【ポジション】
B2B営業・事業開発マネージャー
勤務地：東京都渋谷区恵比寿
雇用形態：正社員
給与：経験・スキルに応じて相談

【業務内容】
・飲食チェーン、フランチャイズ本部、法人パートナーの新規開拓

・経営層や意思決定者との関係構築・維持
・サービス提案、プレゼンテーション、デモの実施
・取引条件の交渉、パートナー契約の締結
・関連部署と連携した加盟店の導入・オンボーディング支援
・競合分析と市場調査に基づく営業戦略の改善

【選考プロセス】
書類選考 → 電話面接 → 対面またはオンライン面接 → 内定
※状況により変更となる場合があります。
勤務時間・休日・福利厚生等の詳細は別途ご案内します。

スキル・資格

【必須条件】
・営業または事業開発の実務経験5年以上
・食品、FMCG、フードデリバリー、テクノロジーまたは関連業界でのB2B営業経験
・日本語での高いコミュニケーション能力と、日本の商習慣・交渉スタイルへの理解
・営業提案、条件交渉、契約締結を主体的に推進できる方
・Salesforce、HubSpot等のCRM活用経験
・経営学、マーケティングまたは関連分野の学士号

【歓迎条件】
・飲食チェーンやフランチャイズ本部への営業経験
・フードデリバリー、POS、飲食店向けSaaSの経験
・食品・外食業界でのネットワーク
・新市場への参入、事業立ち上げや拡大の経験
・スタートアップや成長企業での就業経験

会社説明