【営業アシスタント / カスタマーリレーション】顧客と現場を支え、地域の販売を動かす仕事 | 営業未経験可

募集職種

採用企業名
株式会社iSoftStone Japan

求人ID
1623127

業種
電力・ガス・水道

雇用形態
契約

勤務地
東京都 23区

最寄駅
丸の内線、　大手町駅

給与
350万円 ~ 500万円

更新日
2026年11月13日 15:29

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務内容】

- 顧客との関係を維持・強化する責任者のアシスタントとして、バランスと安定性を持って競争に勝つことが出来るよう、カスタマーリレーションを構築するサポートを行う。
- 顧客、特に地域の顧客のニーズをよく理解するとともに、マーケット情報を適宜フィードバックして、案件受注のオペレーションと重点を押さえたマネジメントする社員をサポートする。
- 定期的に地域の顧客訪問や調査活動、代理店およびパートナー各社との共催イベントを行い、地域の顧客との関係を維持・強化のサポート。
- 関係各方面のリソースを生かしながら受注成功率を向上させ、地域の販売目標と売掛金の回収目標を行う社員に協力。
- 社内リソースを調整・活用して、技術交流会・技術説明会や検証試験プロジェクトの実施、モデル事業拠点の視察、展示会への参加等の活動を行う。これらのイベントを経て、地域におけるデジタルパワー製品のブランディングを促し、販売目標を達成する。

スキル・資格

【必須条件】

- チームスピリット、一生懸命働き、同僚や顧客と普通にコミュニケーションすること。
- 前向きで楽観的な態度、プレッシャーの中で働くことができる。
- 営業未経験可
- 実務経験3年以上 日本国内への出張が可能な方。

【休暇】

- 完全週休2日制（土日祝）
- 年間休日120日以上
- ゴールデンウイーク、年末年始休暇あり
- 有給休暇、育児休暇など

【福利厚生】

- 社会保険完備
- 交通費支給あり（３万円以内）

会社説明