

【京都】海外営業・大手半導体メーカー

ローム株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
ローム株式会社

求人ID
1622891

業種
電気・電子・半導体

雇用形態
正社員

勤務地
京都府

給与
500万円 ~ 850万円

勤務時間
08:30 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 産前・産後休暇、育児…

更新日
2026年11月12日 15:03

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2424027】
【業務内容】
当社の重点顧客である米国系グローバルエレクトロニクスメーカーを担当し、顧客との関係構築から新規案件創出、量産立上げ、需給管理まで幅広く担当いただきます。

単なる製品販売だけではなく、顧客の技術・品質・購買部門と連携しながら、開発・生産・品質保証などの社内関係部門を巻き込み、プロジェクトを主体的に推進いただくポジションです。

・米国系グローバル顧客に対するアカウントマネジメントおよび関係構築

・半導体製品の拡販活動、新規案件創出および量産立上げ推進
・顧客需要予測（FCST）分析に基づく需給マネジメントおよび供給計画立案
・顧客要求事項の整理および社内関係部門との調整
・価格、契約、納期、品質に関する顧客折衝
・海外販社および海外顧客との英語によるコミュニケーション

参考：ローム社 会社HP：https://www.rohm.co.jp/

スキル・資格

【必須経験】
・BtoB領域における営業経験（目安3年以上）
・TOEIC850点以上、または同等レベルの英語力
・海外顧客とのビジネスやグローバルな環境で成長したいという意欲

【歓迎経験】
・半導体、電子部品、電気機器メーカーにおける業務経験
・海外顧客向け営業または海外販社との業務経験
・新規案件の立上げやプロジェクト推進経験
・英語を用いた顧客折衝経験
・データ分析や需給管理等の業務経験

会社説明

半導体をはじめとする電子部品の開発、製造、販売※生産品目：LSI、ダイオード、トランジスタ、LED、半導体レーザー、プリントヘッド、オプティカル・モジュール、パワーデバイス・モジュール、抵抗器、タンタルコンデンサ