

J4008【事業開発 / 新規事業企画】次世代教育ビジネスに関する事業開発（国内・海外の教育機関連携等）

> **NTT東日本株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で…**

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
NTT東日本株式会社

求人ID
1622762

業種
通信・キャリア

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
550万円 ~ 1000万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 年次有給休暇（20日）※ただし、初年度は入社月により付与日数が異なる 【休日】週…

更新日
2026年11月12日 15:02

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2317250】
■業務詳細
募集背景に基づき、具体的には以下の業務を担って頂きたいと考えております。

★教育プログラム企画開発、新たな事業開発
（詳細）
・教育 / 人材育成領域における新規事業企画 ~ 市場浸透　※実際に社会実装 ~ 市場形成/シェア拡大までを実施
・国内・海外大学・海外教育機関との連携、アライアンス推進

・英語での商談、提案、ファシリテーション
・中高生向け探究学習プログラムの企画・運営
・自治体 / 学校 / 地域事業者等との共創プロジェクト推進
・PoC企画、サービス設計、事業化推進
・社会人向け教育事業等の新領域検討

※国内にて、海外学校法人やパートナーとの連携等、英語を利用したPJの企画や推進と、国内学校法人等との連携PJ（英語や海外ステークホルダーを伴わないPJ）の両方に参画いただきます。

※ご経験・ご志向に応じ、主に上記業務を複数お任せする想定です。

※NWやGIGAスクール、校務システムの販売等は当部署のメインミッションではありません。

■入社後に成長できる点

当社にジョイン頂くことで、以下の経験やスキルを得ることが可能です。（同業他社がいるなかで、東のこのポストならではの経験値）

■得られる経験
・「戦略」にとどまらず、当社の持つ「人材・資金・アセット・情報」をフル活用し、「事業の当事者」として事業創出ができる点（自ら事業会社の経営層の直下で事業運営を実施）に加え、一気通貫して最後まで事業を見届けることができる点
・教育業界未経験でも、事業開発経験や企画推進力を活かせる点
・海外プレイヤー（大学等教育機関等）との協業を含む英語力を生かした実務の経験を積める点
・経営に近い距離でスピード感を持って事業推進できる点

■成長できる点
　社会実装・市場浸透を通じ、下記等の実践的なビジネススキル・経験値の向上に加え、企画工程やAIリサーチでは得にくい「一次情報」「人脈」の拡大が期待できます

　（１）事業の創出や拡大を通じたビジネスモデルやマーケット変化に関する仮説を「具現化・社会実装する力」の向上
　（２）ステークホルダー（有識者、顧客、社内関連部、協業先など）との折衝を通じた「交渉力」「プレゼンスキル」「人的ネットワーク構築力」の向上
　（３）PoC実行・アイディア具現化等をステークホルダーを巻込んで進める中で磨く、「プロジェクトマネジメントスキル」や「リーダーシップ」の向上
　（４）携わった業界に関する一次情報を軸とした知識（商慣習、技術・顧客の動向、KSF等）や人脈（協業先、有識者、顧客等）の広がり

■ポジションの魅力
・企画を提案して終わりではなく、最後まで見届けることが本ポストの大きな違いです。社会実装を目指す私たちにとって、一つ一つの案件を現場に赴いて改善し、現場で感じたことを修正して反映し、それを繰り返すことが事業会社としての強みになります。

・さらにそれに加え、数多く存在するグループ会社が持つ専門技術やスキルを活用できるため、あらゆる手段を講じながら企画を行うことが可能です。ICTに関連するリソースやデジタルな知見は当然のことながら、他にも多様なアセットを活かすことが可能です。

■働く環境
・時間外労働：月40時間　※時期や業務の繁忙による変動あり
・リモートワーク率：20%（社外打合せや教育機関訪問などが多いため）
・出張有無・頻度・行き先：
　出張：有、頻度：多、PJによる（半年に1回程度～月数回までPJ毎に区々）　、行き先：日本各地
　※海外出張については今後の事業内容次第

スキル・資格

■求める人物像

教育分野に新たな仕組みを実装する事業になりますので、必須要件に加えて以下のスキルやマインドセットが必要だと考えています。

（１）「戦略」にとどまらず、「人材・資金・アセット・情報」をフル活用し、「事業の当事者」として実際にビジネスを生み出すマインドを持つ方
（２）仮説を提案で終わらせず、事業として社会に実装するマインドを持つ方（戦略立案に留まらず、PoC・事業化・市場浸透まで一気通貫で担うこと）
（３）新規事業をコンサルティング的思考で組成できるマインドセットがある方（構造的思考力、論点設定力、仮説構築力、実行力）
（４）教育・人材育成領域に対し、今後自ら価値を生み出していきたいという意欲を持てる方

■応募資格（必須）

以下（１）～（４）項目に全て該当するスキルや経験のある方

（１）新規事業立上げのための課題設定・仮説構築・論点整理など、コンサルティング事業等で用いられる思考スキルを駆使した業務経験
（２）事業企画 / 事業開発 / 戦略立案等において企画のみならず実地検証等による立証/改善まで自ら主導した経験
（３）社内外ステークホルダーを巻き込みながら、プロジェクトを推進した経験
（４）基礎英語力（海外パートナー・顧客との打合せ、交渉、資料作成等）※資格保有等による条件は設定しませんが、業務詳細に記載する内容を実行できる水準を求めます。

■応募資格（歓迎）

以下のご経験をお持ちの方

（１）コンサルティングファームでの業務経験
（２）新規事業立ち上げ / PoC / 事業化フェーズへの関与経験
（３）海外企業・教育機関等との協業経験
（４）教育 / 人材育成領域への強い興味関心（専門性の保有は問いません。ただし左記分野への関心および今後の深化意欲を重視します。）
（５）社会課題解決に関するテーマへの関心・志向
（６）ビジネス英語力（海外パートナーとの打合せ、交渉、資料作成等）

会社説明

「地域の未来を支えるソーシャルイノベーション企業」として、現場第一線で活動する社員の高い地域密着力、エンジニアリング力及び通信を起点とした最先端のICT技術（IOWN、ローカル5G、AI、IoT、クラウド等）を活用し、地域のみなさまとともに課題解決を超えた価値創造を実現することで、夢や希望を感じられる社会づくりを目指すICT企業。東日本地域（※1）における地域電気通信業務（※2）及びこれに附帯する業務、目的達成業務、活用業務※1北海道、青森県、岩手県、宮城県、秋田県、山形県、福島県、茨城県、栃木県、群馬県、埼玉県、千葉県、東京都、神奈川県、新潟県、山梨県及び長野県※2県内通話に係る電話、専用、総合デジタル通信などの電気通信サービス