

※海外営業_事業企画_管理職候補【プライム上場企業の関連会社】

マブチモーターオーケン株式会社での募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
マブチモーターオーケン株式会社

求人ID
1622728

業種
機械

雇用形態
正社員

勤務地
その他東京

給与
600万円 ~ 800万円

勤務時間
08:30 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 GW 夏...

更新日
2026年11月12日 15:01

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2423826】
（１）グローバルキーアカウント向け技術営業
顧客となるのは、医療機器メーカー（血圧計・診断機器など）自動車関連メーカー産業機器メーカーが中心です。

1 流量
2 吐出圧力
3 静音性
4 耐久性
5 小型化

などをヒアリングし、最適なポンプ仕様を提案します。
単なる既製品販売ではなく、顧客要求を技術部門へ展開する「技術折衝」が重要な仕事です。

（２）開発プロジェクトの管理者
ローリングポンプは顧客ごとにカスタマイズ開発が発生します。
そのため営業は、開発スケジュール管理、試作品評価、品質課題対応、量産立上げ、まで関与します。
イメージとしては、
営業40%、プロジェクトマネージャー40%、事業企画20%に近い職種です

（３）受注後の納期・販売戦略管理
海外売上比率が約75%を占めるため、◆北米◆欧州◆アジア、市場の動向を把握し、新規市場開拓/販売戦略立案/顧客ポートフォリオ管理/売上予算管理も担当します。いわゆる受注活動だけでなく、「どの市場へどの製品を投入するか」を考える事業開発要素も含まれています。

◆まとめ◆
「グローバル大手メーカーに対し、小型ポンプの技術提案から共同開発、量産立上げまでを主導する海外向け技術営業・プロジェクトマネジメント職」

スキル・資格

＜応募資格/応募条件＞
いずれかのご経験をお持ちの方
・自動車部品メーカーでの営業経験
・英語を用いた海外との業務経験
・関係部署と連携したプロジェクト経験
・プロジェクト管理業務経験

会社説明

■医療用・産業用・自動車用・家電用等に、多気筒ポンプを開発・生産・販売■海外および国内のメーカーと応研ブランド商品を直取引⇒海外および国内のメーカーに対して、自社開発ブランドの小型エアーポンプと空調用ダクトのコントロールモーターを生産、販売しています。