

海外事業統括

フードテック企業での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
フードテック企業

求人ID
1622685

業種
食品・飲料

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 900万円

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年11月12日 15:01

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2421670】
入社後、以下の中からご経験と志向に応じてお任せします。（すべてを最初から担っていただく前提ではありません。）

◆海外パートナーとの提携・契約
　現地パートナー（製造・販売・流通）の発掘、条件交渉、契約締結
　代理店契約・販売店契約・MOUの設計（独占範囲、期間、最低数量、価格建て）
　既存パートナーとの関係維持、共同開発案件の進行管理
◆現地オペレーションの構築
　輸入者の選定と、輸出入のオペレーション設計
　通関・物流・在庫・決済のフロー構築
　現地の食品表示・栄養表示規制への適合
　ハラル認証等、市場拡大に必要な認証の取得方針の設計
◆市場開拓・チャネル構築

現地小売・EC・業務用チャネルの開拓
現地の商習慣に合わせた価格設計と商品仕様の調整
市場データの収集と、進出可否の判断材料の整備
◆政府・公的機関とのリレーション
大使館、JETRO、現地政府機関との関係構築
二国間の周年事業・公的プログラムへの参画
公的支援制度（補助金、見本市出展支援等）の活用
◆社内との接続
国内の開発・製造・品質保証チームとの連携（海外規格への対応）
経営会議への報告、海外事業のPL設計と進捗管理
投資家・金融機関向けの海外事業の説明資料の作成支援

スキル・資格

◆必須要件
海外向けの事業開発または貿易実務の経験（総合商社・専門商社、メーカーの海外事業部、卸売等にて5年程度）
海外パートナーとの契約交渉の実務経験（代理店契約、販売店契約、MOU等）
輸出入実務の理解（インコタームズ、通関、原産地証明、各国の輸入要件）
ビジネスレベルの英語（交渉・契約書の読解・メール）
専任チームが当面いない前提で、自ら手を動かして立ち上げられること
海外出張に対応いただけること（当面は年数回程度を想定）

◆歓迎要件
食品・飲料・ヘルスケア領域での海外展開の経験
東南アジア（特にシンガポール・マレーシア）での実務経験、または駐在経験
各国の食品規制・表示規制への対応経験（SFA、ハラル認証、栄養強調表示等）
政府系プロジェクトや公的支援制度を活用した事業推進の経験
現地での製造委託（OEM）の立ち上げ経験
スタートアップ、または立ち上げ期の組織での経験
海外向けのブランド設計・マーケティングの経験

◆求める人物像
子どもの栄養という社会課題を、事業で解くことに本気になれる方
製品を輸出するだけでなく、現地の食文化の中に入り込む形をつくりたいと考える方
紹介や人づてで関係を築くことを厭わない方（私たちの接点のほとんどは紹介から生まれています）
契約の細部を、後で揉めないところまで詰めきれる方
自分の仕事を数字（売上、店舗数、粗利率）でも語れる方
決まっていないことが多い状況を、面白がれる方

会社説明

ご紹介時にご案内いたします