

旅行業界向けの自社SaaSプロダクト「TRAVESENS」のアカウントエグゼクティブポジション

株式会社TOKIでの募集です。 IT営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
株式会社TOKI

求人ID
1622679

業種
ホテル

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 900万円

休日・休暇
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 完全週休2日制（土、日）、祝日　※繁忙期には土日出勤対応等有り（代休取得推奨）

更新日
2026年11月12日 15:01

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2414165】
富裕層インバウンド向けのハイエンド旅行・文化体験の提供を手掛けながら
デジタル×トラベルの視点から、旅行業務をDX化するSaaSプロダクト「TRAVESENS」も自社開発し、AI技術も取り込みながら、産業の革新を目指しております。本求人は「TRAVESENS」に関する拡販、導入プロジェクトマネジメント、導入後の支援、アップセル提案を担っていただきます。

【業務内容】
■国内大手DMCとの商談推進（要件ヒアリング・提案・クロージング）
■セキュリティ要件の洗い出し・整理（SSO/SAML連携、IP制限、データ保管場所、監査ログ、ISMS/Pマーク等の準拠確認）、先方情シス・セキュリティ部門との折衝
■追加開発・カスタマイズ要件の洗い出しと開発チームへの要件連携（仕様の言語化、優先順位交渉、実現可否の見極め）

■開発チームとの継続連携（スコープ調整、スケジュール管理、進捗のクライアント説明）
■導入プロジェクトのマネジメント（移行計画、トレーニング、本番稼働までのハンドリング）
■稼働後のアップセル・活用拡大提案

スキル・資格

【必須要件】
■エンタープライズ向けBtoB SaaS/ITソリューションの営業、もしくは導入コンサルタント・PMとしての経験（目安5年以上）
■顧客の技術要件（セキュリティ・システム連携等）を情シス部門と折衝しながら整理した経験
■開発チームとの要件調整・優先順位交渉の経験（エンジニアとの協働経験）
■大型商談・導入プロジェクトを一気通貫でリードした経験
■旅行会社大手に基幹システム販売、要件整理、実装、
■BtoB SaaS営業経験3 5年以上（エンタープライズ/中堅企業向

【歓迎要件】
■旅行業界・DMC/TMC業界での業務経験、または大手法人顧客への同種の導入提案経験
■ERP・基幹システム等、業務インフラ系ソフトウェアの導入経験
■セキュリティ要件定義（SSO、データガバナンス等）の実務知識
■海外複数国をカバーする営業経験、英語での商談対応力

会社説明

日本を訪れた外国の方に、本格的な文化 / 旅を通じた体験してもらうサービスの企画提案及び運営する観光サービス企業 < TOKIについて > TOKI（www.toki.tokyo）は、世界中のUltra High Net Worth Individuals（UHNW）に向けて、日本文化を軸としたオーダーメイド体験を提供するラグジュアリートラベルカンパニーです。文化財での茶道、通常非公開の職人訪問、特別なガストロノミー体験など、日本各地の本物の文化と人をつなぎ、「人生に残る体験」を設計しています。