

【2026C325】プリンティングマテリアル事業本部

DIC株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
DIC株式会社

求人ID
1622639

業種
化学・素材

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 1000万円

勤務時間
08:45 ~ 17:15

休日・休暇
【有給休暇】初年度 1か月目から付与 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 ※基本土日祝休みですが、…

更新日
2026年11月12日 15:01

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2407954】
DICグループは、世界最大級の印刷インキメーカーであるSun Chemicalと連携し、グローバルにプリンティングマテリアル事業を展開しています。
本ポジションでは、製品戦略を担う「製品マネジメント（事業企画）」と、グローバル顧客との関係強化を担う「Key Account Management（KAM/営業担当）」のいずれか、または両方の領域でご活躍いただきます。海外拠点や海外顧客との連携を通じて、事業成長を牽引いただくポジションです。

■共通業務
市場動向、競合情報、業界トレンドの分析

事業戦略・製品戦略立案へのインプット
Sun Chemicalおよび海外関係会社との連携
営業、技術、マーケティング、生産部門との横断的なプロジェクト推進
サプライチェーン最適化や事業課題解決への参画

■製品マネジメント（事業企画）
製品ポートフォリオ戦略の立案・実行
製品ラインアップの整理、育成・撤退判断
価格戦略および収益性管理
新製品企画から上市までのプロジェクト推進
グローバル製品ラインとの整合・展開

■Key Account Management（営業担当）
顧客課題の発掘とソリューション提案社内外ステークホルダーとの関係構築
顧客経営層を含む各層との折衝
担当アカウントの売上・利益拡大施策の企画推進
＊ご経験・適性に応じて、いずれかの領域を主担当としてお任せします。

■本ポジションの魅力
世界トップクラスの印刷インキメーカーSun Chemicalとの協業
グローバル顧客・海外拠点とのダイナミックなビジネス経験
製品戦略から収益管理まで事業運営に近い立場で活躍可能
顧客戦略・製品戦略の両面から事業成長を牽引できる
国内外の多様な専門人材と協働しながらキャリアを広げられる

スキル・資格

■必須要件
BtoB領域における営業、アカウントマネジメント、製品企画、事業開発等の実務経験（3年以上目安）
社内外の関係者を巻き込みプロジェクトを推進した経験
数値をもとに課題分析や意思決定ができる方
ビジネスレベルの日本語、英語
海外顧客・海外拠点とのビジネス経験（会議、メール、交渉等）

■製品マネジメント担当の場合
製品企画、製品戦略、商品開発、マーケティング等の経験
価格・原価・収益性を踏まえた製品運営経験

■Key Account Management担当の場合
大手顧客向け営業またはアカウントマネジメント経験
顧客との関係構築を通じて事業成長に貢献した経験

■歓迎要件
Key Account Management経験
プロダクトマネジメント経験
化学、素材、包装材料、印刷関連業界での経験
事業計画策定や予算管理経験
Salesforce、Power BI等の活用経験

■求める人物像
顧客視点で長期的な価値創出を考えられる方
高い倫理観と信頼性を持ち行動できる方
周囲を巻き込みながら成果を創出できる方
変化を前向きに受け入れ、柔軟に対応できる方
グローバル環境での活躍に意欲のある方

会社説明

印刷インキ、印刷関連機器・材料、有機顔料、電子情報材料、合成樹脂、樹脂着色剤、改質剤、工業用粘着テープ、包装用多層フィルム、中空糸膜モジュール、プラスチック成型品、ヘルスケア食品等の研究開発・製造・販売