

代理店営業　製品：ネットワークカメラなど

アクシスコミュニケーションズ株式会社での募集です。 リテール営業のご経験のある…

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
アクシスコミュニケーションズ株式会社

求人ID
1622616

業種
ハードウエア

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 1000万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】週休二日制 年末年始 土日祝日　慶弔休暇　年次休暇（持ち越し不可・夏休みなど…

更新日
2026年11月12日 15:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2333613】
【職務要約】
代理店（5・10社）を担当するパートナーセールスポジションです。
SI・リセラー・専門代理店など主要パートナーと協働し、
市場開拓や共同プロジェクトを推進する“共創型セールス”をお任せします。

【具体的な業務内容】
1. パートナー（代理店）アカウント管理・深耕
既存代理店の深耕、新規ビジネス機会の発掘
ゴールド / シルバーパートナー達成が見込める潜在パートナーの特定・育成
高戦略プロジェクトに関与するパートナーとの協業推進
代理店に対しての必要な製品トレーニング・情報提供

2. 営業プロセス管理・内部連携
チーム横断での案件推進と営業サイクル最適化
代理店との四半期レビュー（QBR）の企画・実施

【ポジションの魅力】
ネットワークカメラ業界No.1のシェアを誇ります。
製品ラインナップも幅広く、業界のニーズに沿った商品を提供しています。
売り先の業界が多岐に渡るため業績が安定しています。
　主要取引先：工場、空港、電力会社、病院、コーヒーショップ等
ワールドワイドに展開をしており、世界７０ヵ国に製品を販売しています。
グローバルな環境、スピード感を持って働くことができます。
2025年「働きがいのある会社（Great Place to Work）」に認定 されており、
社員が安心して長く働ける環境づくりを大切にしています。

スキル・資格

IT業界/企業での3年以上の営業経験
製造業界での3年以上の営業経験

尚可
代理店、パートナー企業との営業経験
MS Office（Word、Excel、PowerPoint、Teams、Outlook）の知識

会社説明

事業内容 ネットワークカメラを中心とするビデオ監視ソリューション、アクセスコントロール、インターコム、音声システムなどのネットワークセキュリティ製品の販売・サポート