

【FY26_94】GSM本部 戦略営業部 営業3課_海外営業・新規事業開拓（ARグラス・スマートフォン向け光学材料）/リーダ—…

デクセリアルズ株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
デクセリアルズ株式会社

求人ID
1622594

業種
化学・素材

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 1100万円

勤務時間
09:00 ~ 17:45

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 有給休暇17日～24日（入社時より付与）【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 …

更新日
2026年11月12日 15:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2423788】
【FY26_94】GSM本部 戦略営業部 営業3課_海外営業・新規事業開拓（ARグラス・スマートフォン向け光学材料）/リーダ—クラス/東京

■業務内容
ARグラスやスマートフォンのカメラモジュールなどに使用される、光学フィルム・液状接着剤などの光学材料の営業をご担当いただきます。既存顧客への提案に加え、新たな市場・用途の開拓にも携わっていただきます。

・国内外の既存顧客への営業活動、ニーズの把握
・開発・事業部門と連携した新製品・新規案件の提案、スペックイン活動
・市場・顧客動向の分析、ターゲット市場の選定
・自社技術を活かした新規用途・顧客の開拓
・海外販売会社や社内関係部門と連携したプロジェクト推進
・売上見込みの管理、販売計画・営業戦略の立案

■業務のやりがい・魅力
◆ 250億円規模の事業を、少人数で動かす手応え
担当する事業の規模は大きい一方、課のメンバーは数名。一人が受け持つ領域が広く、自分の判断が事業の数字にダイレクトに跳ね返ってきます。組織の一部品としてではなく、事業の当事者として仕事ができる環境です。

◆ 戦略を描き、人を動かして数字をつくる面白さ
自ら売り込むというより、市場を分析し、代理店を動かし、社内の事業部・工場を巻き込んで結果を出す仕事です。企画と実行の両方を自分の手で握れます。

◆ 新しい市場を、これから一緒につくれる
既存事業を守るだけでなく、新領域への展開はまさにこれから。前例のないテーマに、若いうちから当事者として関わることができます。

■身に付くスキル
◆ 海外顧客や販売会社・代理店を動かすグローバル営業マネジメント力
◆ 市場分析にもとづく拡販戦略の立案力
◆ 予算策定・予実管理・供給調整といった事業運営の実務スキル
◆ 材料・実装プロセスに関する技術的知見（「技術のわかる営業」としての専門性）
◆ 事業部・工場・海外拠点をまたぐ社内外の調整力・推進力

■働き方
◆部署の平均残業時間
15時間程度/月（休日出勤は基本的にはございません）
◆リモートワーク・フレックス制度の活用度合い
リモートワーク：可（週2回程度を想定）　※業務状況による
フレックス制度：積極的に活用いただける環境です。

■会社紹介
デクセリアルズはソニーケミカルを前身として、６０年以上に渡りエレクトロニクス領域を中心にお客さまのニーズや課題に応える機能性材料を開発し提供してきました。製品の小型化や薄型化、視認性の向上など利便性を高めることに貢献しています。今後も長年培ってきた独自の技術、新たに生み出すテクノロジーを活かし、自動車、環境、ライフサイエンスなどの新たな事業領域においても、新しい価値を生み出し続けていきます。

スキル・資格

■必須要件
・BtoBビジネスでの営業経験（5年以上）
・海外顧客への商談・スペックインや、海外販売会社との日常的なコミュニケーションの経験をお持ちの方
・ビジネスレベルでの英語力（TOEIC 600点相当。海外メンバーとのWeb会議、英語でのE mail・資料作成、海外顧客との商談あり）

■歓迎要件
・電子デバイス向け光学材料（光学フィルム・液状接着剤）の営業経験者
・海外営業の経験者

■求める人物像
（１）自ら考え、自ら動ける方
（２）戦略を描くことに面白さを感じられる方
（３）海外の相手と信頼関係を築ける方
（４）学び続けられる方

会社説明

スマートフォンや車載ディスプレイ向けに、異方性導電膜（ACF）、光学弾性樹脂（SVR）、反射防止フィルムなど、高い市場シェアを持つ高機能な電子部品・接合材料・光学材料を開発・製造・販売する電子材料メーカー