

Regional Sales Manager（Acceleronix）/世界トップシェアのモジュールメーカー

> **香港移遠通信技術有限公司での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓...**

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
香港移遠通信技術有限公司

求人ID
1622560

業種
通信・キャリア

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 1500万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 年末年始

更新日
2026年11月12日 15:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2422919】
・日本市場で、IoT向けSIMコネクティビティ / プラットフォームソリューションを新規開拓し、既存顧客の取引を拡大する
・国内のエンタープライズ、OEM/ODM、ソリューションプロバイダーなどの顧客に対し、リード創出からクロージングまでの営業活動を一貫して担当する
・FAE（フィールドアプリケーションエンジニア）や製品営業チーム、各事業部と連携し、顧客の研究開発・設計段階からデザインインを獲得する
・年間売上目標の達成に向けて、自ら営業戦略を立てて実行する（グループ全体の方針と連動）

・月次・四半期の売上フォーキャストを管理し、納期の調整を行う
・直販に加え、販売代理店などの間接チャネルを活用して事業を拡大する
・国内市場や競合の動向を分析し、営業戦略や製品開発にフィードバックする
・エンジニアリング部門・購買部門からCレベルまで、顧客のあらゆる層と関係を構築する

スキル・資格

必須（MUST）
・IoT・通信・プラットフォーム・エレクトロニクス業界での法人営業経験5年以上
・マネージドコネクティビティ（IoT SIM / 回線サービス）の営業経験2年以上が望ましい
・通信キャリア、MVNO、IoTソリューションプロバイダーでの営業経験
・日本国内のIoT業界での人脈、既存の顧客ネットワーク
・ビジネスレベルの英語力（読み書き・会話）
※海外本社・APACチームとのやり取りがあります
・国内外への出張が可能な方

歓迎（WANT）
・通信 / IT / IoT分野での販売チャネル・代理店管理の経験
・eSIM、iSIM、SoftSIMなどのワイヤレス技術や、2G ~ 5G・LPWAなどの通信規格に関する知識
・IoTハードウェア / プラットフォームに関する理解
・組込みハードウェア / ソフトウェアの開発経験
・外資系企業での勤務経験
・MBAまたは修士号

その他（OTHER）
・新規開拓に意欲的なハンター気質と、顧客を大切に育てるアカウントマネジメント力の両方をお持ちの方
・自ら考えて動ける自走力と、チームで成果を出す協調性を兼ね備えた方
・目標達成への強いこだわりを持つ方
・論理的に考え、案件を丁寧にフォローできる方

会社説明

当社は、セルラー無線通信モジュール、GNSSやアンテナ等のIoTソリューションを提供するリーディングサプライヤーです。当社は、デバイスや人をネットワークやサービスに接続し、デジタルイノベーションを推進し、よりスマートな世界の構築を実現します。当社の製品は、生活をより便利で、効率的で、快適で、豊か且つ安全にするのに役立ちます。Quectel is the leading one of the IoT wireless solutions vendors. At Quectel we are passionate about creating innovative solutions that help build up a smarter world for human beings. If you are a talented and driven engineer who shares our vision we invite you to join Japan FAE team.