

【海外事業開発・新規営業】まずは国内での案件発掘・入札準備から！商社のビジネス力で途上国市場を切り拓く市場開拓担当

> **株式会社YUASAでの募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。**

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
株式会社YUASA

求人ID
1622530

業種
専門商社

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
650万円 ~ 900万円

勤務時間
09:00 ~ 17:00

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 4月1日を起算日とし入社月によって付与日数は異なります 3日 ~ 12日
【休日】完…

更新日
2026年11月12日 15:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2388735】
（具体的な業務内容）
東南アジア諸国をメインフォーカスとし、市場開拓からプロジェクトの立案・実行まで、プレイングマネージャーとして裁量大きくお任せします。

1．海外向け新規市場開拓の戦略策定と実行
途上国の政府機関や地方行政への効果的なアプローチ手法の立案および新規コンタクト先の開拓。

2．プロジェクト推進のリード
都市基盤部門の営業メンバーとチームを組み、プロジェクトの企画立案から実行までを統括。
現地政府機関や現地企業とのタフな折衝・交渉。

3．現地ネットワークの構築と人材育成
プロジェクト成功に不可欠な現地協力会社の開拓および関係構築。
社内メンバーのグローバルビジネススキルの底上げ・育成。

【扱う主な商材・ソリューション】
インフラ関連： 建設機械、外構商材、BCP（事業継続計画）関連商材、コンテナハウス 等
環境・エネルギー関連： 省エネ商材、太陽光発電システム、蓄電池 等

これまでの業務経験を活かし、市場開拓営業、プロジェクト企画の立案と実行、現地政府機関や現地企業との交渉、協力会社の開拓、人材育成等を担っていただきたいと考えております。

【この仕事の魅力・得られるキャリア】
あなたのこれまでの経験（ODAや国際協力など）を、今度は「持続可能なビジネス」という形で途上国に還元できます。
「ゼロイチ」の市場開拓を主導していただき、自分の仕事が、そのままその国のインフラとなり、人々の生活を豊かにする手触り感を得られます。自らのアイデアと行動力で、新しい市場を切り拓くダイナミズムを味わえる環境です。

スキル・資格

■必須要件
・海外での営業経験（駐在経験等）
・都市開発などの専門分野を持ち、現場で相手政府などと直接調整や交渉を行ってきた実務経験
・現地で物事を前に進める「突破力」と、業務遂行に必要な語学力（英語など）

■歓迎
・JICA（国際協力機構）での実務経験、または開発コンサルタントとしての業務経験
・インド、アフリカなどの途上国における駐在経験

会社説明

株式会社ＹＵＡＳＡは、創業361周年目となる2026年4月に「ユアサ商事株式会社」から商号変更した複合専門商社です。
「モノづくり」「すまいづくり」「まちづくり」「くらしづくり」の4つのビジネスフィールドに対し、産業機器、工業機械、住設・管材・空調、建築・エクステリア、建設機械などの幅広い商材を提案し、市場課題や社会課題の解決に貢献しています。