

【東京】Business Development Manager（Heavy Weight） ◆JAC独占求人◆

ディー・エイチ・エル・ジャパン株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
ディー・エイチ・エル・ジャパン株式会社

求人ID
1622394

業種
物流・倉庫

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
700万円 ~ 1200万円

勤務時間
09:00 ~ 17:45

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ※初年度は1月入社を12日間の付与とし、入社月に応じて按分して付与する。【休日...

更新日
2026年11月12日 14:58

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2376750】
＜募集背景・ミッション＞
・データセンターの建設・維持管理や、ソーラーパネル、風力発電、蓄電池などの新エネルギー関連分野において、
国際エクスプレス輸送のビジネス創出および売上成長を担うビジネスデベロップメント（専門職）を募集します。
・当該分野は、日本国内でも急速に拡大しており、今後も持続的な成長が見込まれる重要な産業領域です。
一方で、これまでは緊急輸送を除き、海運や航空のフォワーダー輸送が中心であり、国際エクスプレス輸送が活用される場

面は限定的でした。
当社では今後、従来のコンベア処理可能な貨物に加え、フォークリフト等での取り扱いが必要な重量貨物についても、
国際エクスプレス輸送を可能とするインフラ整備を進めていく計画です。
これに伴い、当該業界における新たな輸送ニーズの開拓・拡販をリードいただける経験者を求めています。

＜主な業務内容＞
・データセンター / 新エネルギー関連業界における国際エクスプレス輸送ニーズの発掘およびビジネス開発
・大手法人顧客との折衝・提案活動のリード
・全国各地の営業担当者と連携した案件推進・プロジェクトマネジメント
・市場・顧客特性を踏まえた拡販戦略の立案・実行
・事業拡大フェーズにおける組織・チームづくりへの関与（将来的）

＜ポジションの特性＞
・当面は部下を持たない、専門家（スペシャリスト）ポジションです。
・個人プレーではなく、社内外の関係者を巻き込みながら大手法人向けビジネスを推進いただきます。
・ビジネスが一定規模に成長した場合には、部下を持ち、チームを率いていただく可能性があります。

＜求める営業スタイル・資質＞
・価格競争を軸にした営業ではなく、顧客の話を丁寧に聞き、潜在的・構造的なニーズを引き出したうえで、
サービス価値を適切に提案・理解いただき、契約につなげるソリューション営業力
・社内においても指示待ちではなく、ビジネスをスクラッチから成長させるためのマイルストーンを自ら設計し、
上司・会社に対して説得力のある提案ができる主体性
・将来的にチームを率いる立場を見据えた、リーダーシップ・労務管理スキルへの関心・素養

＜以下ご経験をお持ちの方は歓迎いたします＞
・データセンター、新エネルギー（再生可能エネルギー等）関連分野における、国際輸送サービスの営業またはマーケティング経験

スキル・資格

【必須要件/スキル】
・データセンターや新エネルギーに関連する業界で、国際輸送サービスを販売する営業、またはマーケティングの経験
・国際フォワーディングサービスや、国際エクスプレス輸送の経験者
・ビジネス開発スキル、営業スキル
・プロジェクトマネジメントスキル、リーダーシップスキル
・基本的なITスキル（PC操作、各種アプリ操作など）
・基本的なビジネス英語・

【マインドセット】
・お客様や同僚に対する敬意を持つ
・・らたてた計画をしっかりと実・に移し、最後までやり切り、結果を出す
・・身の経験に縛られず、新しいことにチャレンジすることを恐れない

会社説明

自社機を利用したエクスプレス（国際宅配便）事業書類から貨物までを、世界220以上の国・地域に、ドア・ツー・ドアで、安全・確実・スピーディに輸送する国際エクスプレスサービスを提供