

【800～930万円】多摩本社【営業推進課長候補】（家庭用ミシン事業／海外営業）・年間休日128日・所定労働時間7.5時間・土…

JUKI株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
JUKI株式会社

求人ID
1622325

業種
電気・電子・半導体

雇用形態
正社員

勤務地
その他東京

給与
800万円 ~ 900万円

勤務時間
09:00 ~ 17:15

休日・休暇
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

更新日
2026年11月12日 14:58

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2414119】
【仕事内容】
営業推進課の課長候補として、国内外における家庭用ミシン事業の売上拡大や販売促進業務に携わっていただきます。
主な業務は、販売計画の立案・進捗管理、販売会社や代理店との連携、展示会や販促活動の企画・運営などです。
特に欧米市場を中心とした海外展開にも関わっていただき、必要に応じて海外出張を通じた販売支援や市場調査などもお任せします。
また、将来的には営業推進課のマネジメント業務も担っていただき、メンバーの育成やチーム運営を通じて組織力の向上にも貢献いただくことを期待しています。

◆主な業務は以下のとおりです
・国内外の家庭用ミシンの販売拡大に向けた企画・推進
・販売会社や代理店との打ち合わせ、販売活動のサポート
・展示会や販促イベントの企画・運営
・欧米・中国を中心とした海外市場のフォローや販売支援
・販売状況の確認や改善施策の検討
・将来的な管理職候補として、チーム運営やメンバー育成への参画

スキル・資格

【応募資格（必須）】
・営業企画や販売促進、営業推進などの実務経験をお持ちの方
・組織マネジメントおよびメンバー育成の経験をお持ちの方
・販売会社や代理店との折衝・調整経験をお持ちの方
・英語を使用した業務経験があり、海外出張に対応できる方
・売上計画の立案や数値管理の経験をお持ちの方
・展示会や販促活動の企画・運営経験をお持ちの方

【応募資格（歓迎）】
・家庭用ミシンに関する製品知識や縫製に関する知識をお持ちの方
・海外市場に関わる営業経験をお持ちの方

【求める人材像】
国内外の営業活動に積極的に取り組み、家庭用ミシン事業の成長に貢献いただける方を求めています。
海外の販売会社や代理店と良好な関係を築きながら、販売促進活動や展示会運営などに主体的に取り組める方を歓迎します。
また、将来的にはチーム運営やメンバー育成にも携わっていただくことを期待しているため、周囲と協力しながら組織づくりに取り組める方を歓迎します。
変化する市場環境に柔軟に対応し、自ら考え行動できる方にご活躍いただきたいと考えています。

会社説明

■工業用ミシン / アパレルシステム機器 / 家庭用ミシン / 産業装置　他の取り扱い