

【800～1100万円】【東京/滋賀】機能性樹脂・微粒子事業における営業チームリーダー（グループ長候補）｜HPP395

> **積水化学工業株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で…**

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
積水化学工業株式会社

求人ID
1622296

業種
化学・素材

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 1100万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 年次有給休暇（初年度3～15日/入社月による、2年目18日、3年目19日、4年目…

更新日
2026年11月12日 14:58

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2412693】
業務内容
MLCC等の電子部品・ファインセラミックス用途の革新をリードするリーダー候補を募集します。
技術と市場をつなぎ、用途創造から拡販までを牽引できる、英語での実務対応力を備えた方を歓迎します。

業務内容詳細・テーマ
・MLCC等の電子部品・ファインセラミックスの用途革新リード：顧客の未解決課題や市場トレンドから用途仮説を立案し、PoC・量産採用（First win）までを牽引。要求特性に応じたグレード提案・開発を推進します。

・営業チームの案件ポートフォリオを俯瞰し、優先度づけ・リソース配分・メンバー育成を通じてチーム全体の成果を最大化します。
・重点アカウントの深耕・拡大：主要顧客との関係深化、採用品のアップグレード / 横展開により、売上・利益の最大化をリード。
・用途の横展開・スケール：獲得した用途を類似顧客・派生セグメントへ展開し、再現性ある勝ちパターンとして仕組み化します。
・社内外連携のハブ：ＲＤ / 製造 / 品質 / 海外拠点を束ね、新製品企画・仕様検討から量産立ち上げまでを前進。英語での会議・メール・資料作成を含む折衝・合意形成をドライブします。

・グローバル配属：将来的に東アジア・欧米駐在の可能性があります。

スキル・資格

【必須要件】
・B2Bでの顧客折衝 / 提案推進の実務経験（営業・事業開発・マーケティング等、職種不問）
・チームまたはプロジェクトを牽引したマネジメント / リーダー経験
・技術部門・海外拠点を巻き込むプロジェクト推進の経験
・英語でのコミュニケーションスキル（会議・メール・資料作成）

【歓迎要件】
・電子材料・電子部品・ファインセラミックス（MLCC、コンデンサ、電極材料等）に関わる業務経験
・化学・材料に関する基礎理解、またはキャッチアップできる素地
・新しい市場や顧客の創造に携わった経験（成功・失敗どちらも歓迎）
・用途起点のマーケティング（仮説構築、PoC設計 / 運用、パイプライン管理）の経験
・海外案件のリード経験、または駐在経験

会社説明

【住宅カンパニー】【環境・ライフラインカンパニー】【高機能プラスチックスカンパニー】の3カンパニーと【コーポレート】