

【1000 ~ 1500万円】Sales Manager ~ グローバル大手 世界のリサイクル工程を支える選別機メーカー ~

> ペレンク・セレクティブ・テクノロジーズ・ジャパン株式会社での募集です。 法人営...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
ペレンク・セレクティブ・テクノロジーズ・ジャパン株式会社

求人ID
1622096

業種
機械

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1000万円 ~ 1500万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 10日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 ※年末年始・夏期休暇等は有...

更新日
2026年11月12日 14:56

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2274727】
更なる売上拡大のために、業界No.1である、同社のリサイクル自動選別機のセールスマネージャーとしてご活躍頂きます。

【ペレンクSTとは】
フランス発、産業廃棄物処理、リサイクルのための光学式選別機メーカー。

あらゆる廃棄物の選別機を取り扱っており、その技術を産業用、工業用、家庭用廃棄物等の様々なアプリケーションに応用しております。
グローバル全体では2001年の創業から現在までに世界中に 2000 台以上の機器を設置、
年間売上も5 000万ユーロを超え、この業界におけるリーディングカンパニーとなりました。

日本法人ではプラスチックのリサイクル・家電リサイクル・固形燃料製造メーカーを顧客とし、全国各地に約200台ほどが導入されております。

国のプラスチック新法が開始（2022年4月）されたことも追い風となり案件が増加、数年先までの受注見通しが立っており、さらなる飛躍を遂げています。

【具体的な業務内容】
市場分析と営業戦略立案、リードの獲得、顧客開拓・深耕と契約締結、フォローアップまで、
企画とプレイングの双方を手掛けていただきます。

【トレーニング】
※ご入社後、OJTに加えてフランス本社にてトレーニングを受けて頂くことができます。
また毎年6月、12月の年2回、本社へ出張して最新技術や会社動向、市場情報についてアップデートの機会があります。

スキル・資格

工業プロセスの全体の流れに関する知識（理想的には廃棄物関連）
CRMシステムの使用経験
大型設備の販売に関する2～5年の経験
クライアントに対する指導能力

会社説明

フランス製光学式選別機の販売、アフターメンテナンス