エネルギー新規事業・事業開発｜蓄電池・再エネ領域 独占求人

業界未経験可｜成長中のエネルギー事業を企画から推進

募集職種

人材紹介会社
フロムホーム合同会社

求人ID
1621959

部署名
Sales

業種
電力・ガス・水道

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
山手線駅

給与
500万円 ~ 800万円

勤務時間
Mon-Fri 9am-6pm; Hybrid

休日・休暇
14 days paid leave/year+

更新日
2026年11月11日 19:25

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

成長中のエネルギー関連企業にて、蓄電池や再生可能エネルギーを活用した新規事業の企画・推進を担当いただきます。

市場動向や収益性を分析しながら、事業計画の策定、運用改善、パートナー開拓など幅広く関わるポジションです。

主な業務：

・新規事業の企画、事業計画、収益シミュレーション
・市場データ、運用実績の分析および改善提案
・蓄電池・エネルギー関連サービスの運用企画
・社内外の関係者、パートナーとのプロジェクト推進
・新規顧客・事業パートナーへの提案活動
・市場制度や業界動向の情報収集、分析

電力業界での経験は必須ではありません。

IT、製造、通信、コンサルティング、法人営業、新規事業企画、PM、データ分析などの経験を活かし、今後さらに成長するエネルギー分野へキャリアを広げたい方を歓迎します。

スキル・資格

- 以下いずれかの経験をお持ちの方：

  ・新規事業企画、事業開発
  ・法人向けソリューション営業
  ・プロジェクトマネジメント
  ・市場調査、データ分析
  ・エネルギー、製造、IT、通信、コンサルティング業界での実務経験

  歓迎する経験：

  ・蓄電池、再生可能エネルギー、電力市場関連
  ・VPP、需給管理、エネルギーマネジメント
  ・Excel等を用いた収益分析、事業シミュレーション
  ・複数の社内外ステークホルダーを巻き込んだプロジェクト推進経験

【応募・お問い合わせ】

CareerCrossからのご応募、または下記メールアドレスへの直接のご連絡も歓迎いたします。

craig@fromhome.jp

転職活動中の方はもちろん、まずは詳しい仕事内容や条件を確認したいという方も、お気軽にお問い合わせください。

ご連絡いただいた内容は秘密厳守にて対応いたします。

会社説明