新規事業推進・事業開発｜企画・営業・PM経験者歓迎 独占求人

事業づくりに挑戦したい方へ｜企画から実行まで任される成長企業

募集職種

人材紹介会社
フロムホーム合同会社

求人ID
1621613

業種
電力・ガス・水道

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
550万円 ~ 800万円

勤務時間
9:00~17:30 (フレックスタイム制)

休日・休暇
完全週休2日制

更新日
2026年11月21日 00:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【会社概要】

社会インフラに関わる分野で、新しい事業の立ち上げと拡大に取り組んでいる成長企業です。

※企業名非公開(選考過程にて開示いたします)

【ポジションの概要】

立ち上げ期から成長期にある新しい事業について、計画づくりから日々の運営、改善までを一貫して担当していただきます。決まった正解のない領域で、自ら課題を見つけ、社内外の人を巻き込みながら形にしていく仕事です。

【業務内容】

1. 事業の計画づくりと数字の見立て

- 事業計画の立案と、収益の試算・見直し
- 運営実績のデータを分析し、次の打ち手を考える

2. 外部環境の把握と社内への共有

- 業界の動向やルールの変化を調べ、事業への影響を整理する
- 必要な情報を、わかりやすい形で社内に展開する

3. 事業運営の仕組みづくり

- 日々の運営がスムーズに進むよう、体制や手順を整える
- 関係する社内の専門家と連携しながら、実務を進める

4. 改善の企画と実行

- 運営の中で見えた課題を整理し、改善策を提案・推進する

5. 事業を広げるための提案・関係づくり

- 社外のパートナーや取引先への提案、新たな協力先の開

【このポジションの魅力・働く環境】

■このポジションの魅力

- **新しく立ち上がった市場で、事業の立ち上げから成長までを当事者として経験できます**
- 自分で企画・立案したことを、スピーディーに実行まで持っていけます
- 経営に近い立場で、各分野の専門家と連携しながら事業を進められます
- 外資グループのネットワークを通じて、グローバル市場の最新情報をキャッチアップできます

直接メールで応募いただくことも可能です。ポジションについてお気軽にお問い合わせください。

saki@fromhome.jp (担当：梶浦)

スキル・資格

【必須】

- 学歴:大学卒業以上
- 次のいずれかのご経験(業界は問いません)
    - 新しいサービスや事業の企画(計画づくり、市場や数字の調べ物を含む)
    - 法人のお客様への提案型の営業
    - 社内外の人と調整しながら、プロジェクトを進めた経験

【あると嬉しい経験・知識】

- 数字を使った試算や分析の経験(Excelなど)
- 機械や設備にかかわる仕事の経験
- 社会インフラやエネルギー分野への関心

【こんな方を歓迎します】

- 立場や役割にこだわらず、周りの人を巻き込んで進められる方
- 複雑な仕組みに興味を持ち、自分で調べて整理できる方

- 答えのない課題を、自分で見つけて解決に向かえる方

会社説明